



Quando vuoi,
dove vuoi!

JACOPO D'ANTILIO
CEO & FOUNDER

PROBLEMA

LE FILE NEI PUBBLICI ESERCIZI CHE VENDONO PRODOTTI
IMPATTANO NEGATIVAMENTE SU:

✗ **RICAVI E MARGINI**
(abbandono acquisto/delivery)

✗ **GESTIONE NEGOZIO/PERSONALE**
(picchi di attività/Covid-19)

✗ **UTENTI SCONTENTI**



SOLUZIONE

APPLICABILE NEI PUBBLICI ESERCIZI CHE VENDONO PRODOTTI



✓ **RITIRO AL VOLO DEI PRODOTTI
(NO abbandono acquisto/delivery)**



✓ **EFFICIENTAMENTO PERSONALE E
FLUSSO CLIENTI**

✓ **UTENTI & ESERCENTI SODDISFATTI**

VALUE PROPOSITION

ESERCENTI

- PIÙ RICAVI/MARGINI
- MIGLIORE ORGANIZZAZIONE
/ SERVIZIO OFFERTO



UTENTI

- ESPERIENZA
ACQUISTO
MIGLIORATA
- PREZZI PIÙ BASSI
(delivery/negozio)

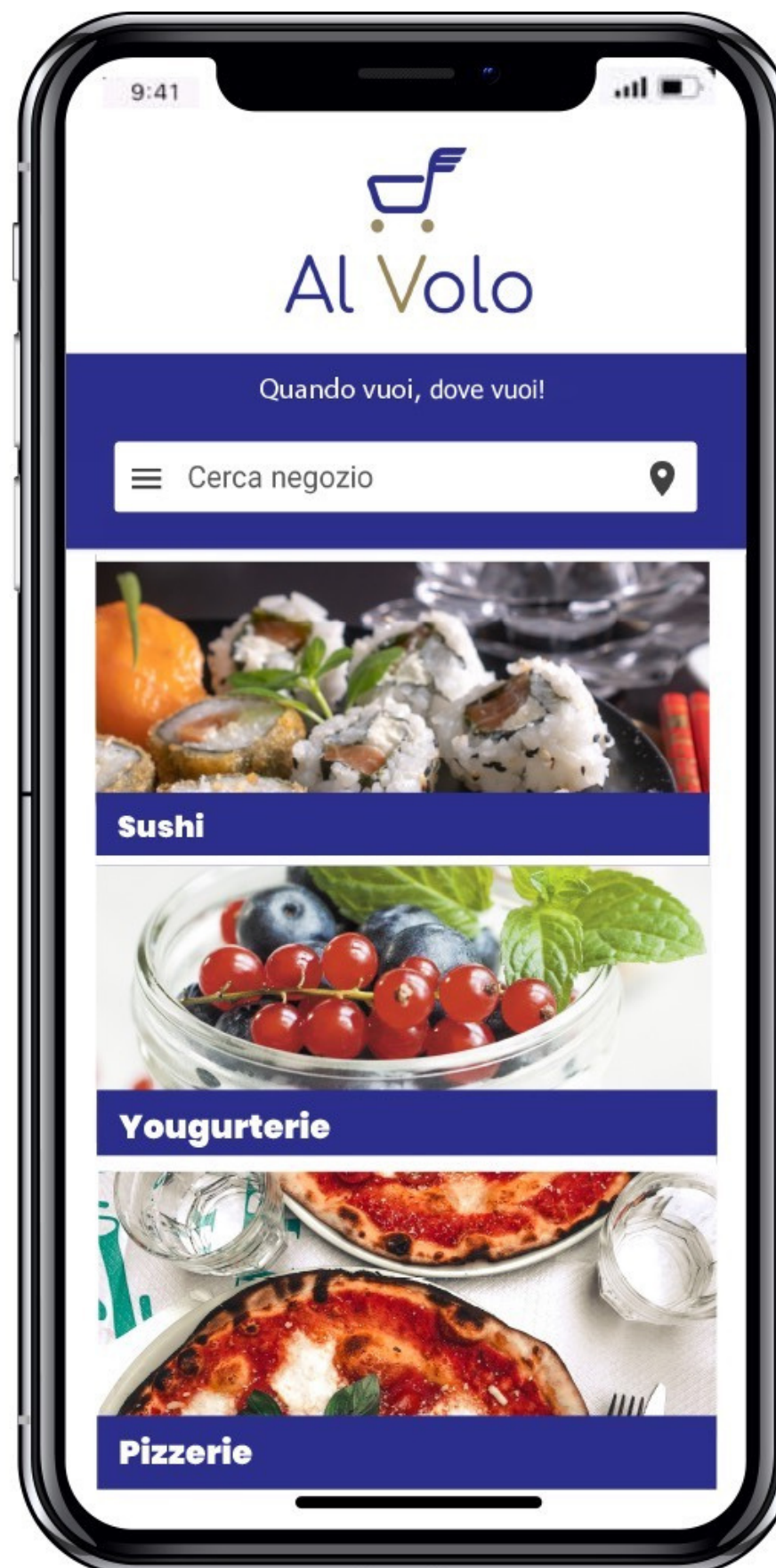
PRODOTTO

**1. SCEGLI IL NEGOZIO
GEOLOCALIZZANDOTI**

**2. SELEZIONA I TUOI
PRODOTTI E PAGA**

**3. SCEGLI LA FASCIA
ORARIA PER IL RITIRO**

**4. RITIRA AL VOLO E
SENZA ATTESA I
TUOI PRODOTTI**



MERCATO

RETAIL E PUBBLICI ESERCIZI EUROPA

TAM

1,5 mld €

ITALIA

SAM

370 mln €

PARTIAMO DA ROMA

SOM

27 mln €

Fonte: <https://www.statista.com>

REVENUE MODEL

FEE SU ESERCENTI

A CONDIZIONE CHE...

15% dello SCONTRINO



**STESSO PREZZO
DEL NEGOZIO**

9% dello SCONTRINO



**SCONTO PER I
CLIENTI DI AL VOLO**

TRACTION

📈 13 CONTRATTI FIRMATI AL 30.9

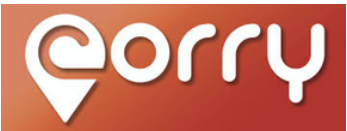
📈 ALTRI 10 IN ATTESA DI FIRMA

📈 50+ DOWNLOAD DELL'APP



POSIZIONAMENTO

+ NUMEROSITÀ/FUNZIONALITÀ
ESERCIZI TARGET



- COSTI
CONSUMER/
ESERCENTE

+ COSTI
CONSUMER/
ESERCENTE



ClícOrdina



ristoranti.it

- NUMEROSITÀ/FUNZIONALITÀ
ESERCIZI TARGET

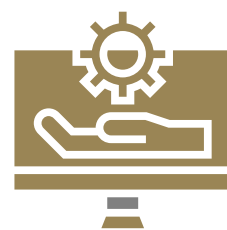
GO TO MARKET



CONTATTO TELEFONICO E INCONTRO



COMPETITIVITÀ SUL MERCATO E NO COSTI FISSI



SOFTWARE INTUITIVO E PERSONALIZZABILE



ATTIVITÀ DI CO-MARKETING

ROADMAP



TEAM



Jacopo D'Antilio
CEO & FOUNDER

Francesco Cicolani
SVILUPPATORE

Ilaria Boccanera
SMM & GRAFICA



8 ANNI DI CONSULENZA
CLIENTE TARGET
SVILUPPO COMMERCIALE

+15 ANNI DI ESPERIENZA
SVILUPPO TECNOLOGICO PIATTAFORMA

RESP. COMUNICAZIONE IN UNA S.P.A.

ECONOMICS

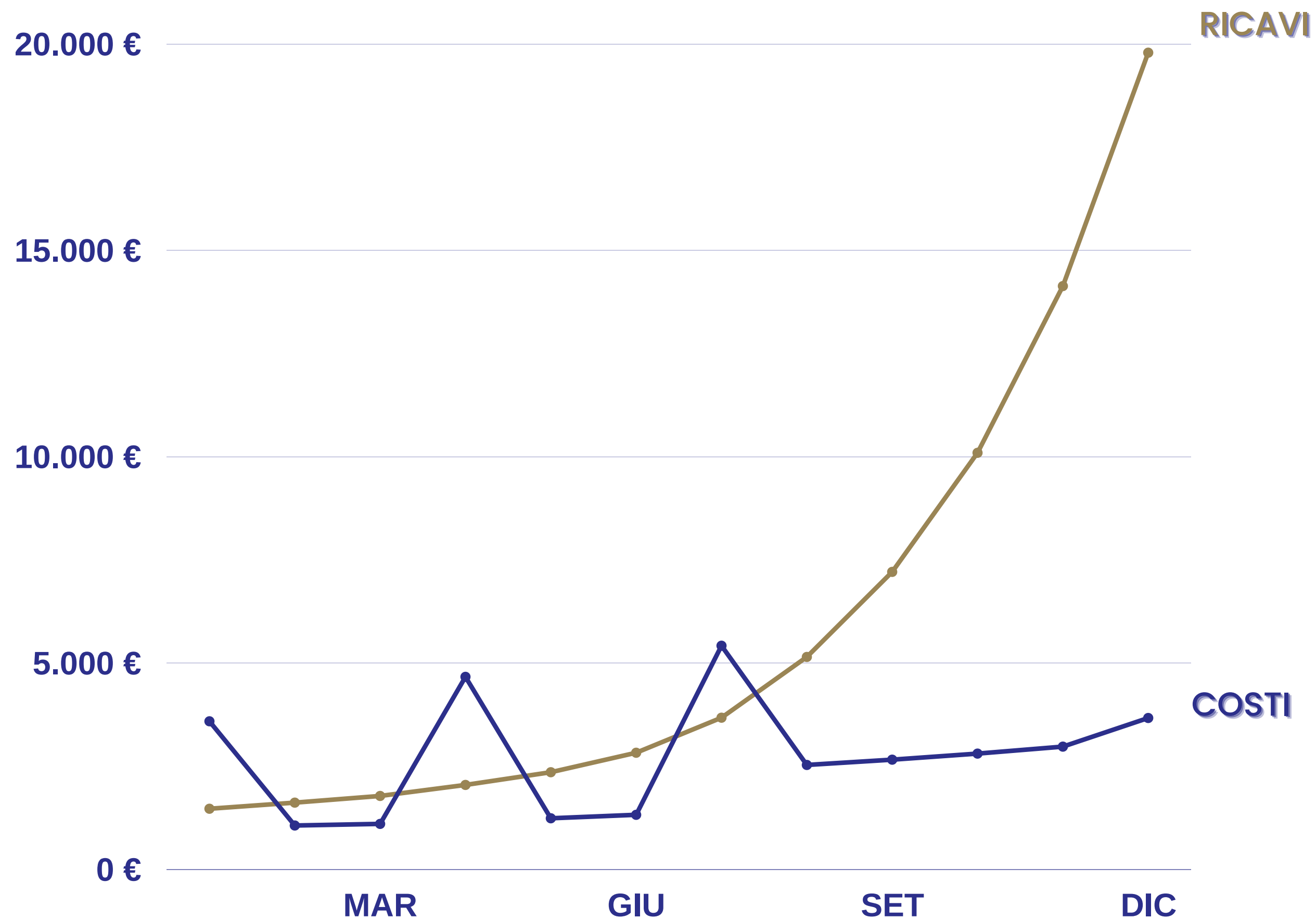


■ PROIEZIONE 12 MESI

■ 70 A GENNAIO

■ RICAVI ESPONENZIALI

■ PICCHI COSTI:
Legal + UX App



FUNDING NEEDS

100 k€ → 7%

FEATURES/UX
20%

LEGAL
10%

MARKETING
35%



COMMERCIALE
35%

CONTATTI

 +39 329 245 1004

 business@alvoloapp.it

 www.alvoloapp.it

 @ alvolo_app

 @ AlVoloapp

