



JACOPO D'ANTILIO  
CEO & FOUNDER

# PROBLEMA

LE FILE NEI PUBBLICI ESERCIZI CHE VENDONO PRODOTTI  
IMPATTANO NEGATIVAMENTE SU:

- ✗ RICAVI E MARGINI  
(abbandono acquisto/delivery)
- ✗ GESTIONE NEGOZIO/PERSONALE  
(picchi di attività/Covid-19)
- ✗ UTENTI SCONTENTI



# SOLUZIONE

APPLICABILE NEI PUBBLICI ESERCIZI CHE VENDONO PRODOTTI



✓ **RITIRO AL VOLO DEI PRODOTTI  
(NO abbandono acquisto/delivery)**

✓ **EFFICIENTAMENTO PERSONALE E  
FLUSSO CLIENTI**

✓ **UTENTI & ESERCENTI SODDISFATTI**

# VALUE PROPOSITION

ESERCENTI

- PIÙ RICAVI/MARGINI
- MIGLIORE ORGANIZZAZIONE / SERVIZIO OFFERTO



UTENTI

- ESPERIENZA ACQUISTO MIGLIORATA
- PREZZI PIÙ BASSI (delivery/negozi)

# PRODOTTO

**1. SCEGLI IL NEGOZIO  
GEOLOCALIZZANDOTI**

**2. SELEZIONA I TUOI  
PRODOTTI E PAGA**

**3. SCEGLI LA FASCIA  
ORARIA PER IL RITIRO**

**4. RITIRA AL VOLO E  
SENZA ATTESA I  
TUOI PRODOTTI**



DISPONIBILE SU  
► Google play

Scarica su  
App Store

# MERCATO

## RETAIL E PUBBLICI ESERCIZI EUROPA

TAM

1,5 mld €

ITALIA

SAM

370 mln €

PARTIAMO DA ROMA

SOM

27 mln €

Fonte: <https://www.statista.com>

# REVENUE MODEL

FEE SU ESERCENTI

**15% dello SCONTRINO**



A CONDIZIONE CHE...

**STESSO PREZZO  
DEL NEGOZIO**

**9% dello SCONTRINO**



**SCONTO PER I  
CLIENTI DI AL VOLO**

# TRACTION



13 CONTRATTI FIRMATI AL 30.9



ALTRI 10 IN ATTESA DI FIRMA



50+ DOWNLOAD DELL'APP



# POSIZIONAMENTO

+ NUMEROSITÀ/FUNZIONALITÀ  
ESERCIZI TARGET



- COSTI  
CONSUMER/  
ESERCENTE

+ COSTI  
CONSUMER/  
ESERCENTE



ClicOrdina



ristoranti.it

- NUMEROSITÀ/FUNZIONALITÀ  
ESERCIZI TARGET

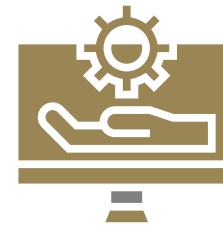
## GO TO MARKET



CONTATTO TELEFONICO E INCONTRO



COMPETITIVITÀ SUL MERCATO E NO COSTI FISSI



SOFTWARE INTUITIVO E PERSONALIZZABILE

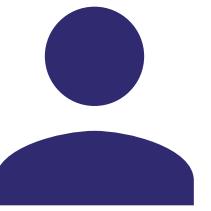


ATTIVITÀ DI CO-MARKETING

# ROADMAP



# TEAM



Jacopo D'Antilio  
**CEO & FOUNDER**

**8 ANNI DI CONSULENZA  
CLIENTE TARGET  
SVILUPPO COMMERCIALE**

Francesco Cicolani  
**SVILUPPATORE**

**+15 ANNI DI ESPERIENZA  
SVILUPPO TECNOLOGICO PIATTAFORMA**

Ilaria Boccanera  
**SMM & GRAFICA**

**RESP. COMUNICAZIONE IN UNA S.P.A.**

# ECONOMICS

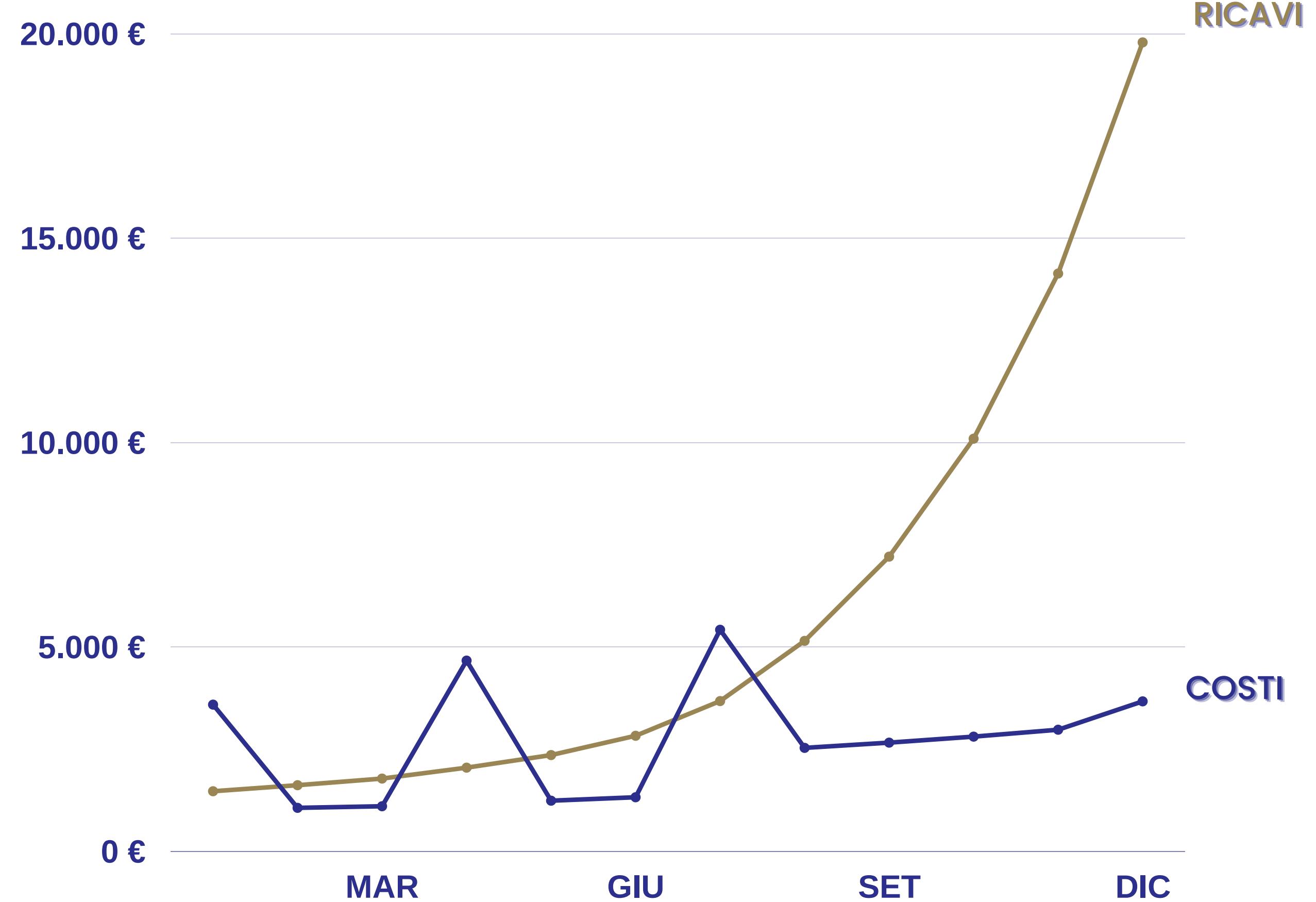


■ PROIEZIONE 12 MESI

■ 70 A GENNAIO

■ RICAVI ESPONENZIALI

■ PICCHI COSTI:  
Legal + UX App



## FUNDING NEEDS

100 k€ → 7%

FEATURES/UX

20%

LEGAL

10%

MARKETING

35%

COMMERCIALE

35%

# CONTATTI

📞 +39 329 245 1004

✉️ business@alvoloapp.it

🌐 www.alvoloapp.it

📸 @ alvolo\_app

FACEBOOK @ AlVoloapp

