

WINCREO

Business Innovation Oriented



**Innovarsi per non estinguersi
Crea il tuo Canale Online B2B**

Mario De Lucia
Marketing Manager

Cell. +39 328 31 58 980 m.delucia@wincreo.com



| Il Problema delle PMI

| Difficoltà a seguire la rapida evoluzione del mercato verso il digitale

| Mancanza di competenze specifiche per affrontare questo cambiamento

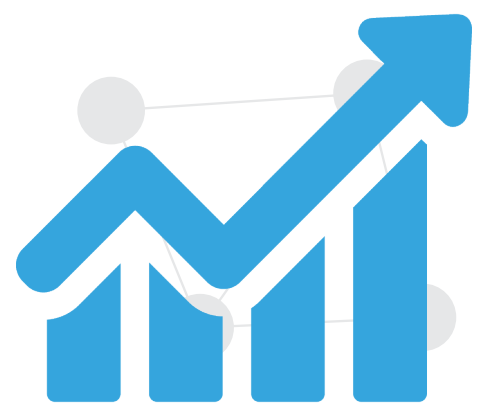
| Perdita di quote di mercato per mancanza di innovazione

| Magazzini con stock di prodotti

| Incapacità di trasferire i dati dei prodotti al magazzino ed ai rivenditori

| Integrazione della customer care online con gestione integrata dei reclami e delle anomalie

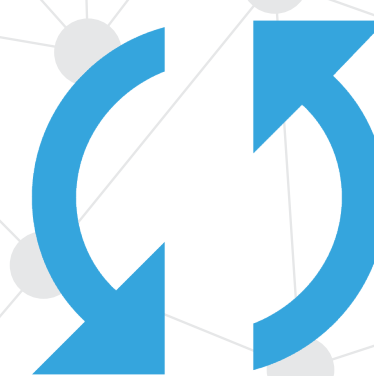
| La nostra soluzione



Strumenti di analisi



Integrazione dati magazzini



Sincronizzazione



Gestione complaints

WINCREO

Business Innovation Oriented



Servizio clienti



Gestione pagamenti



Portafoglio
commerciale



Gestione pre
e post vendita



| Cosa può fare il Fornitore

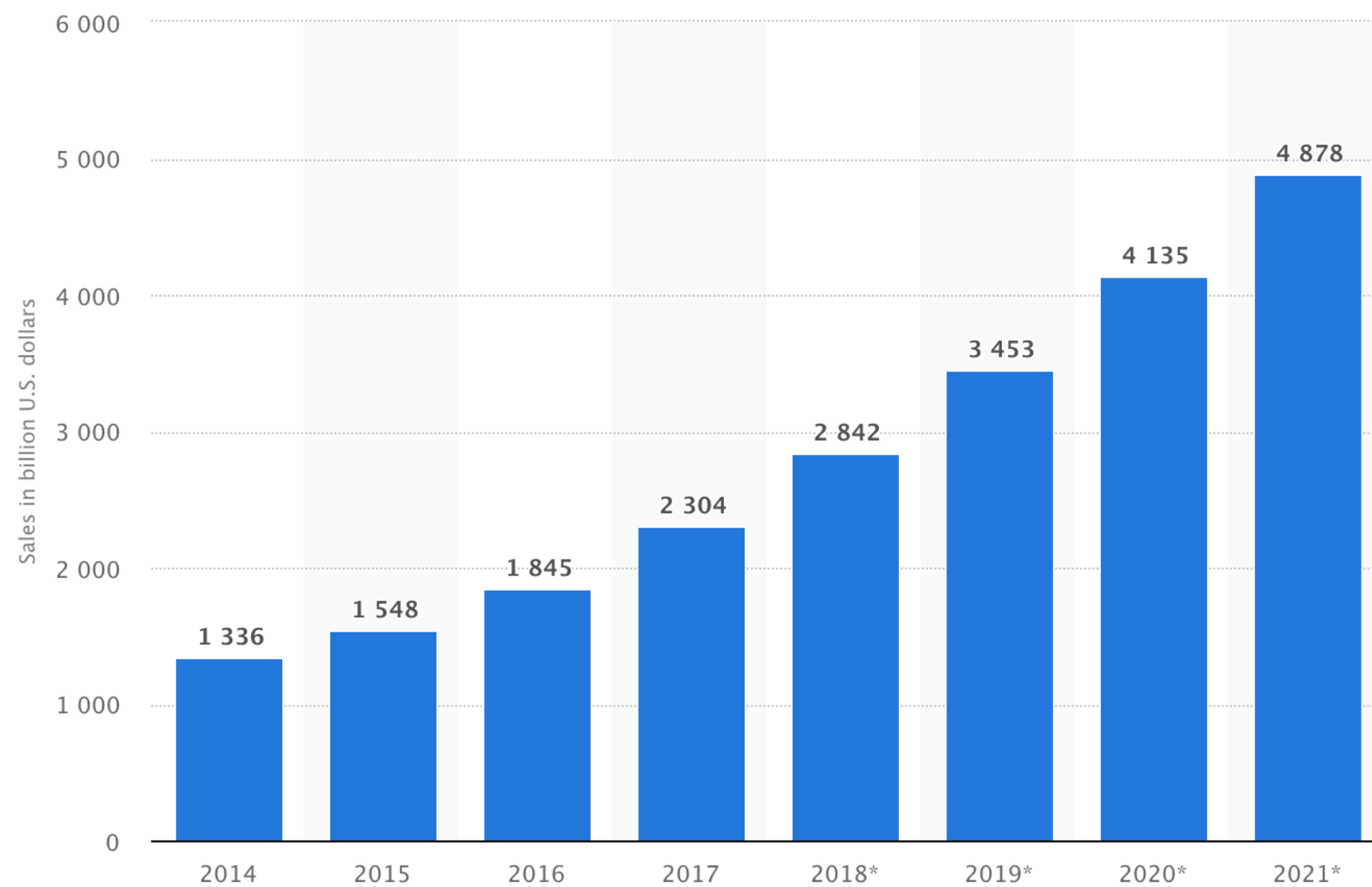
- Si registra
- Carica i prodotti manualmente o integrandoli dal proprio gestionale
- Acquisisce centinaia di rivenditori
- Gestisce gli ordini
- Gestisce i pagamenti
- Gestisce le spedizioni

| Cosa può fare il Rivenditore

- Si registra
- Sceglie i prodotti da vendere
- Esporta i prodotti sul proprio canale di vendita online in modo semplice ed autonomo
- Paga gli ordini direttamente in piattaforma
- Traccia le spedizioni direttamente in piattaforma
- Richiede informazioni e supporto direttamente su Wincreo

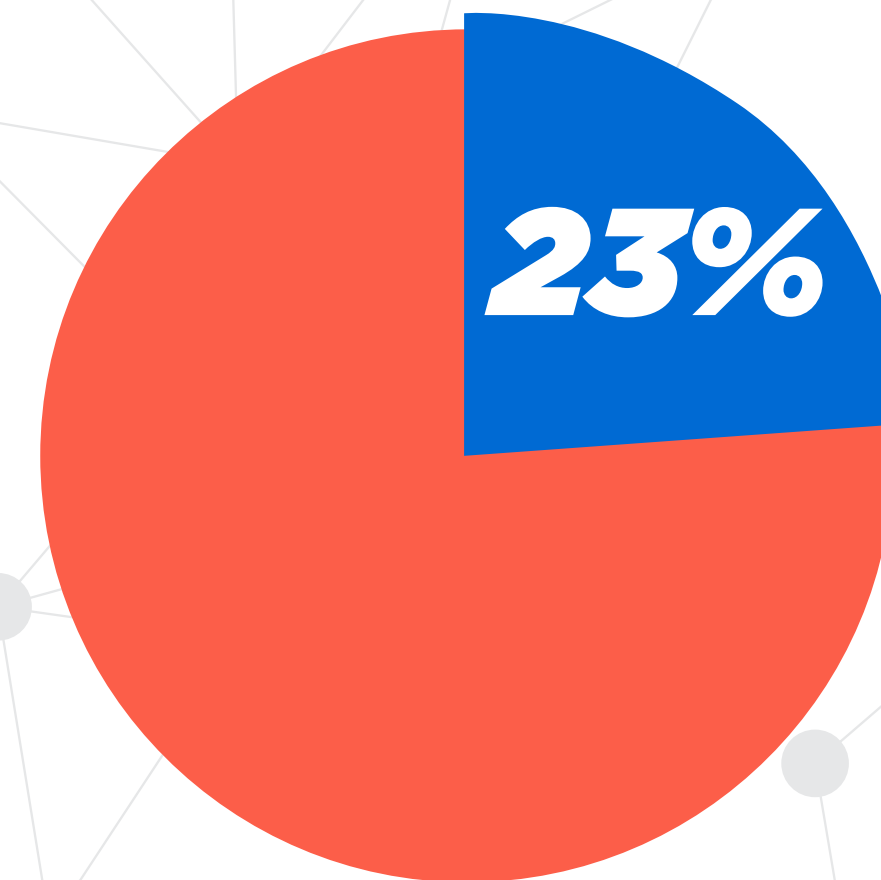


Vendite al dettaglio di e-commerce nel mondo dal 2014 al 2021

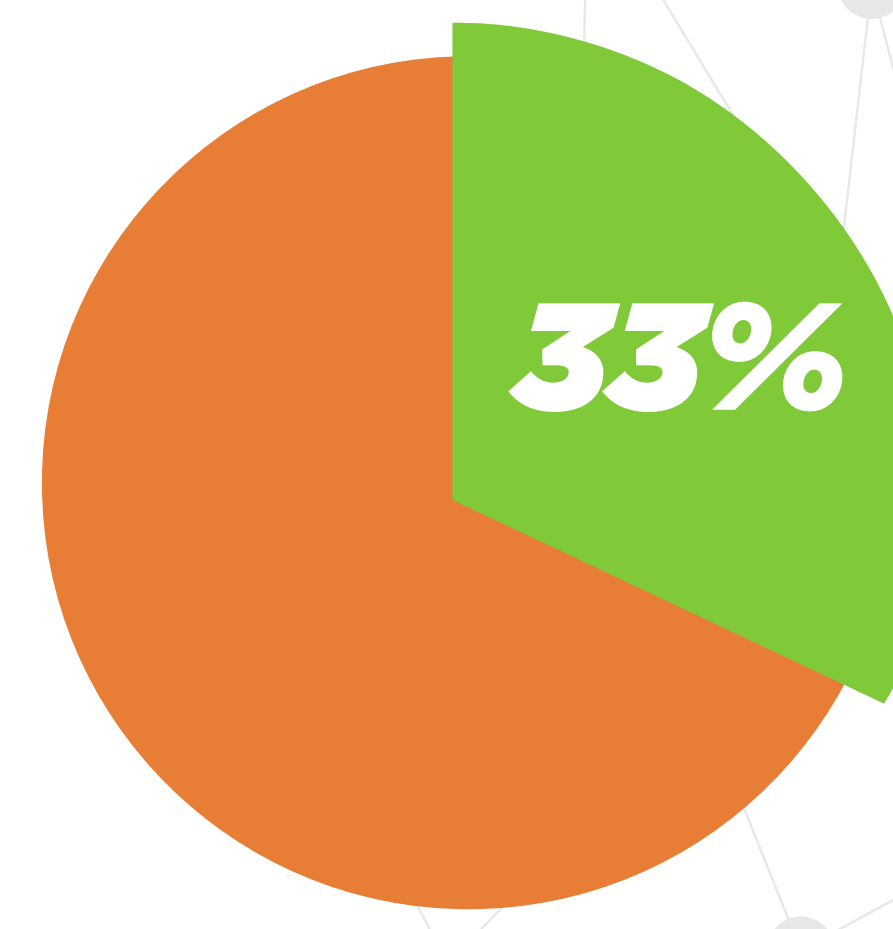


© Statista 2019

Vendite online in dropshipping



Negozi che utilizzano il modello dropshipping





| Competitors

 Oberlo

 **ORDORO**

d'sco

BAZARISSIMO

- Scarsa assistenza agli utenti
- Mancata gestione delle anomalie
- Scarsa qualità dei fornitori e dei prodotti
- Mancanza di processi automatizzati
- Ordini evasi solo per grandi quantità

 | Partnership



Microsoft Azure



LEMONWAY

012
factory



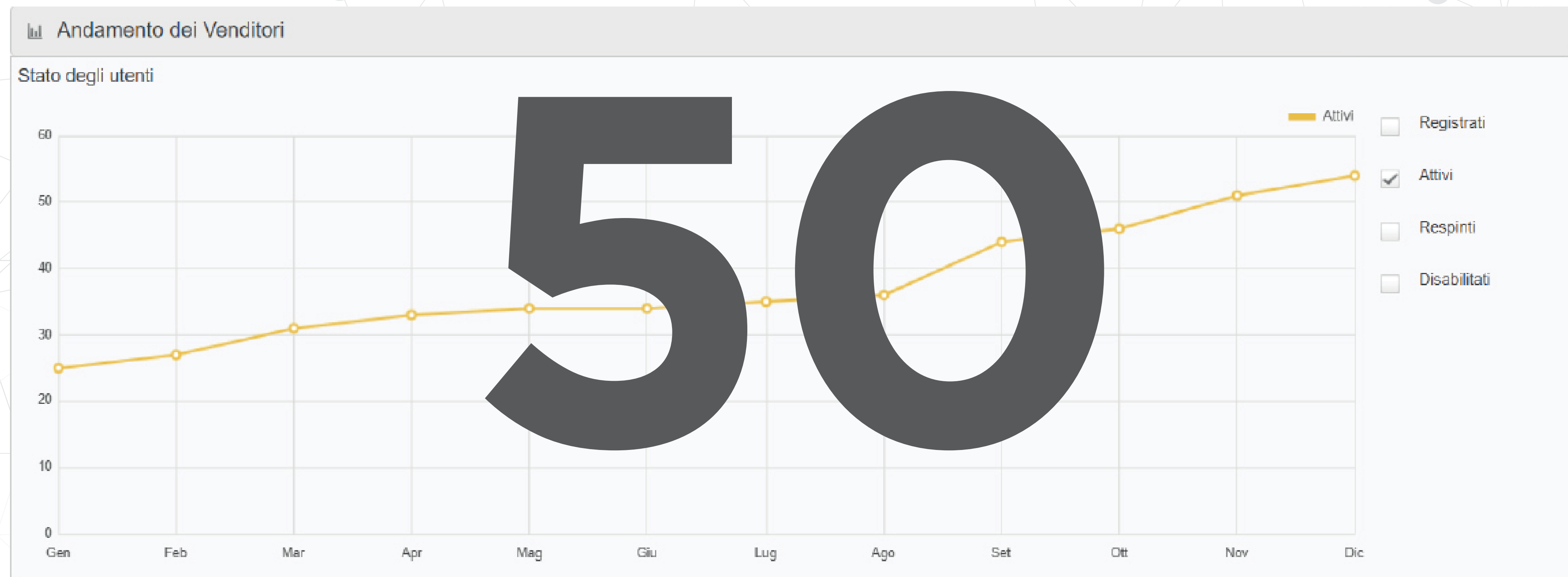
A background network diagram consisting of numerous grey circular nodes connected by thin grey lines, forming a complex web of connections. The nodes are distributed across the entire frame, with some clusters being denser than others.

 | **Metriche: Fornitori attivi**

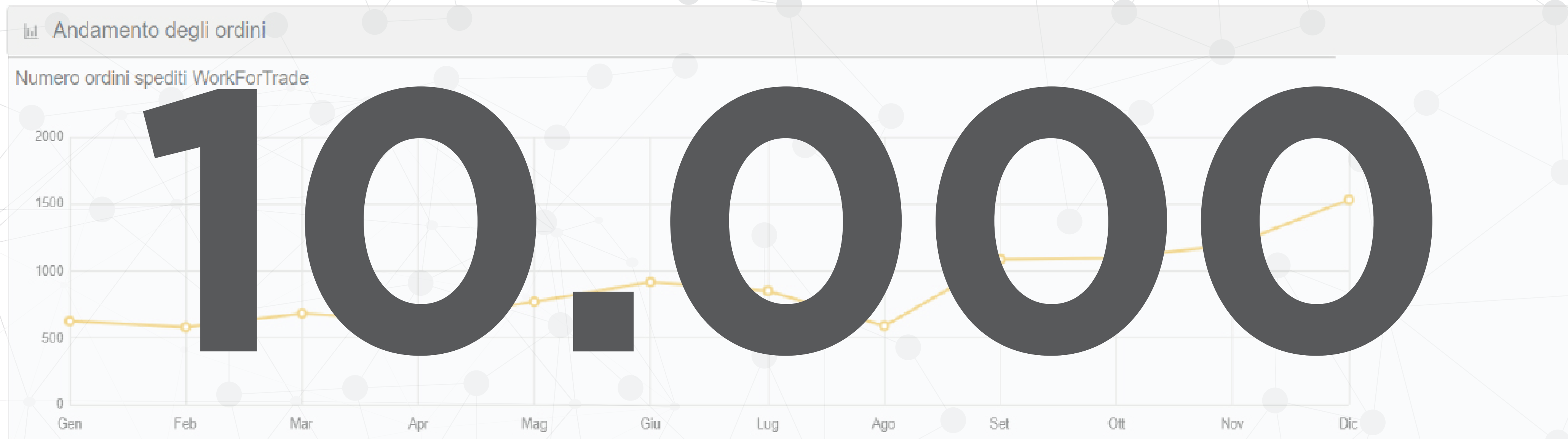
9

**Con 10.000
prodotti attivi**

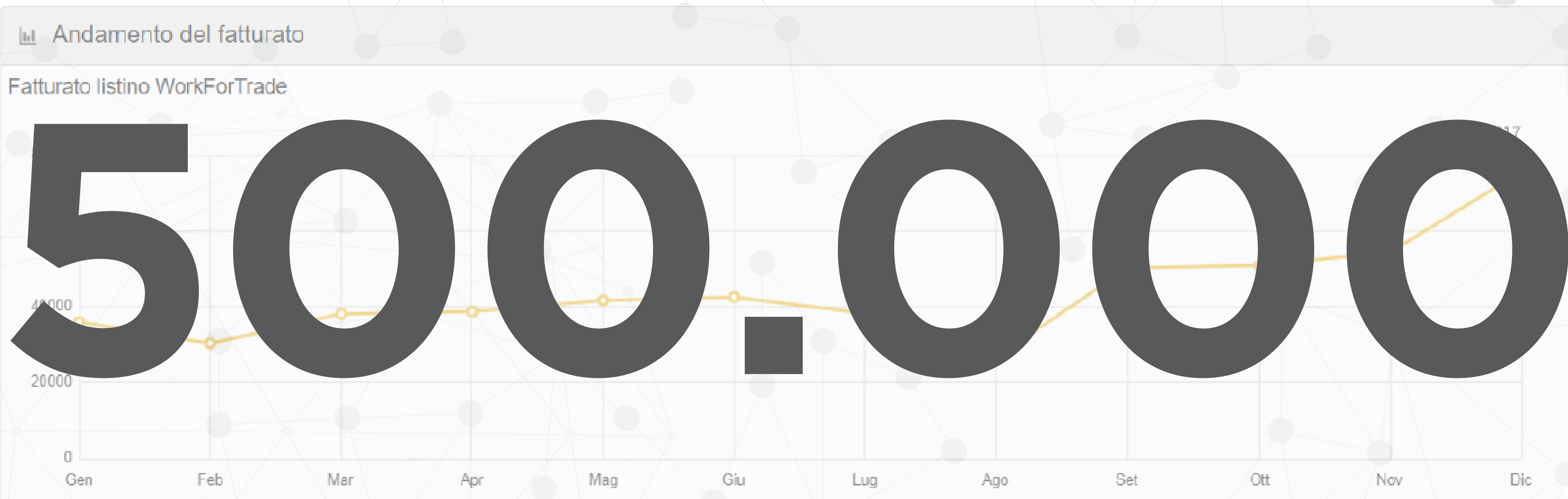
| Metriche: Rivenditori attivi



| Metriche: numero ordini elaborati



| Metriche: transazioni



| **Modello di business**

I nostri clienti sono :

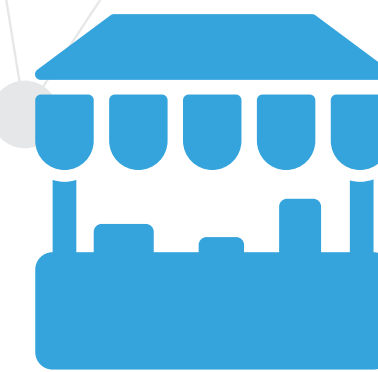
Produttori, grossisti
o artigiani



%

Percentuale sulle vendite per i fornitori

Rivenditori



Tariffa mensile per i rivenditori

 | **Go toMarket**



+ADS+
design.advertising.web





| Obiettivi 2020



30 fornitori

150 rivenditori

50.000 prodotti caricati

25.000 ordini annui

oltre 1.000.000€ transati

**oltre 150.000€ di revenue
tra Commissioni e servizi venduti**

| Team



Massimiliano Catalano
Founder & CEO



Mario De Lucia
Co-Founder
Marketing Specialist



Lorenzo Sanzari
Co-Founder
Senior Full Stack Developer



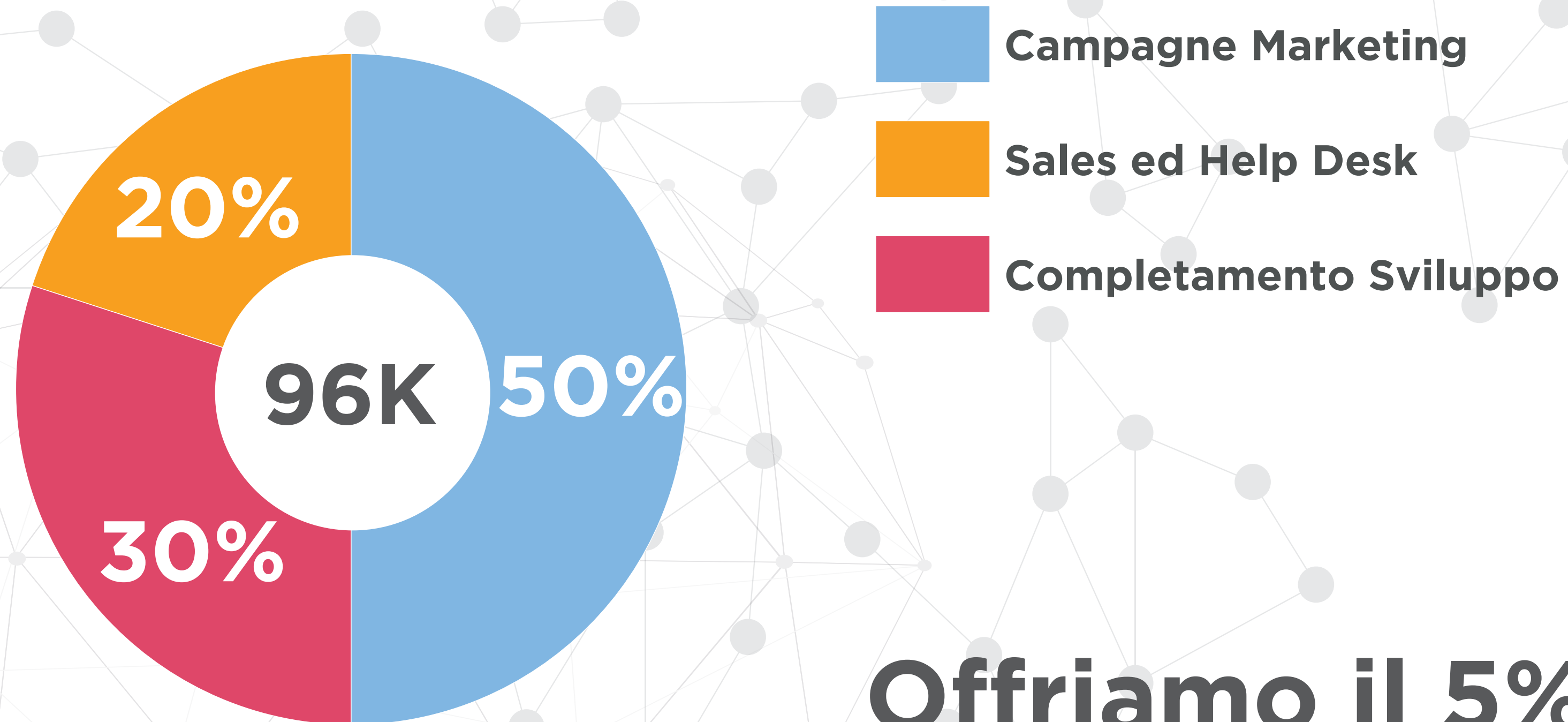
Andrea Scipio
Co-Founder
Senior Full Stack Development



Nicola Giocondo
Sales Manager



| Risorse necessarie/12 mesi



Offriamo il 5% in Equity

A background network diagram consisting of numerous grey circular nodes connected by thin grey lines, forming a complex web-like structure across the entire slide.

WINCREO

Business Innovation Oriented

*“Vi sono due tipi di imprese:
quelle che cambiano e quelle che scompaiono”*

Philip Kotler

Grazie!