

TRANS@CTIONALE

eCommerce Cross Selling Network

GIANCARLO VALENTE

CO-Founder

CRISTIANO VALENTE

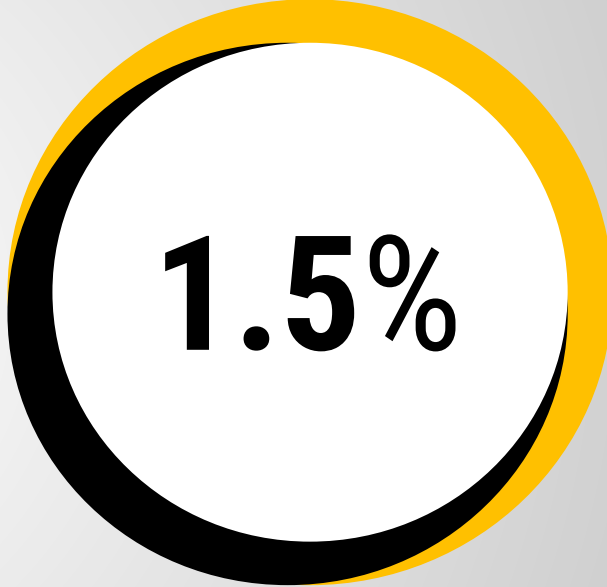
CTO

ECOMMERCE: COST PER ACQUISITION E CONVERSION RATE



42€

CPA MEDIO



1.5%

CONVERSION RATE



TRANSACTIONALE: IL PRIMO REFERRAL NETWORK

PIATTAFORMA SAAS

(definisci le promozioni e il budget da investire in meno di 2 minuti)

LEAD QUALIFICATI

(conversion rate 2 volte superiore a quella utilizzata su Facebook)

GUADAGNA E PREMIA I CLIENTI

(definisci le promozioni e il budget da investire in meno di 2 minuti)



LA MAIL TRANSACTIONALE: IL VEICOLO PERFETTO



Email Trans@ctionale: inviata ad Ottobre 2016



Attraverso **l'intelligenza artificiale** le abitudini del consumatore e utilizziamo i dati per **veicolare solo le offerte più in linea con le sue preferenze.**

OPEN RATE

~60%

LEAD GENERATION RATE

~15%

COST PER LEAD

~€0.9

ORDER CR (entro 60gg)

~2,5%

TURNOVER: LA PIATTAFORMA TRATTIENE ~50% DEL VALORE DI OGNI TRANSAZIONE



I CLIENTI: +80 MEMBRI & +500K OFFERTE VEICOLATE

Cortilia
LA CAMPAGNA A CASA TUA

BauZaar.it
Pet Lovers!

TIGROS
IL FRESCO PIÙ BUONO

FARMAJET
The Pet Shop

Svinando
BERE BENE CONVIENE

Aosom

redcoon.it
Prezzi piccanti

zalando

musement

WeBeers

cassandra.it

MYSECRETCASE
Il sexy shop online al femminile

milleocchiali
GRUPPO FOLLETTO 1948

CIBO CRUDO
ALIMENTAZIONE CRUDISTA

ProfumeriaWeb

digitalpix

Helpling

IL CAFFÈ ITALIANO

sediarreda.com

DITANO
1959

V/A
PRIVATEGRIFFE

fotoregali.com
Regali originali e personalizzati

Le Cicogne

MEDIA WAVE
store

LENTI A CONTATTO
vedimiglio.it ONLINE

WOONTED
non lasciartelo scappare

wineowine
Grandi vini di piccole cantine

REGINA
HOME

biokirei

H- BRANDS
HIGH BRANDS FROM ITALY

IL MERCATO EUROPEO NEL 2016: QUASI 300 Mio DI ONLINE SHOPPERS



4.2
Mrd

di pacchi spediti

Numero stimato di pacchi spediti in
Europa (2015)



750
Mila

eCommerce

Stima degli eCommerce attivi nel
mercato B2C



300
Mio

di eShoppers

Acquirenti online in Europa



Source: European B2C E-commerce Report 2016 - www.ecommerce-europe.eu

RISULTATI E FORECAST

	2016		2017 (forecast)	2018 (forecast)
Turnover	€ 27.092	+564%	€ 180.000	+333% € 780.000
Revenue Share	€ 13.546		€ 90.000	€ 390.000
Gross Margin	€ 13.546		€ 90.000	€ 390.000
Lead Generate	26.000		175.000	785.000

TEAM EXPERIENCED CON ALTO POTENZIALE DI AGGRESSIVITÀ ED ESPANSIONE



FOUNDER



Marianna Chillau

CEO // FOUNDER
Head of Sales

Performance Marketing
(Bauzaar)

CORE TEAM



Cristiano Valente

CTO / LEAD DEV
The Wizard

Senior Developer
(Fastweb)



Marco Pragliola

FULL STACK DEV
Dr Meticulous

Senior Developer
(Fincons)



Daniele Solimini

DREAM SALES
Mr Lead

Account Manager
(Zenith)



Flavia Sacerdoti

DREAM SALES
The Perfectionist

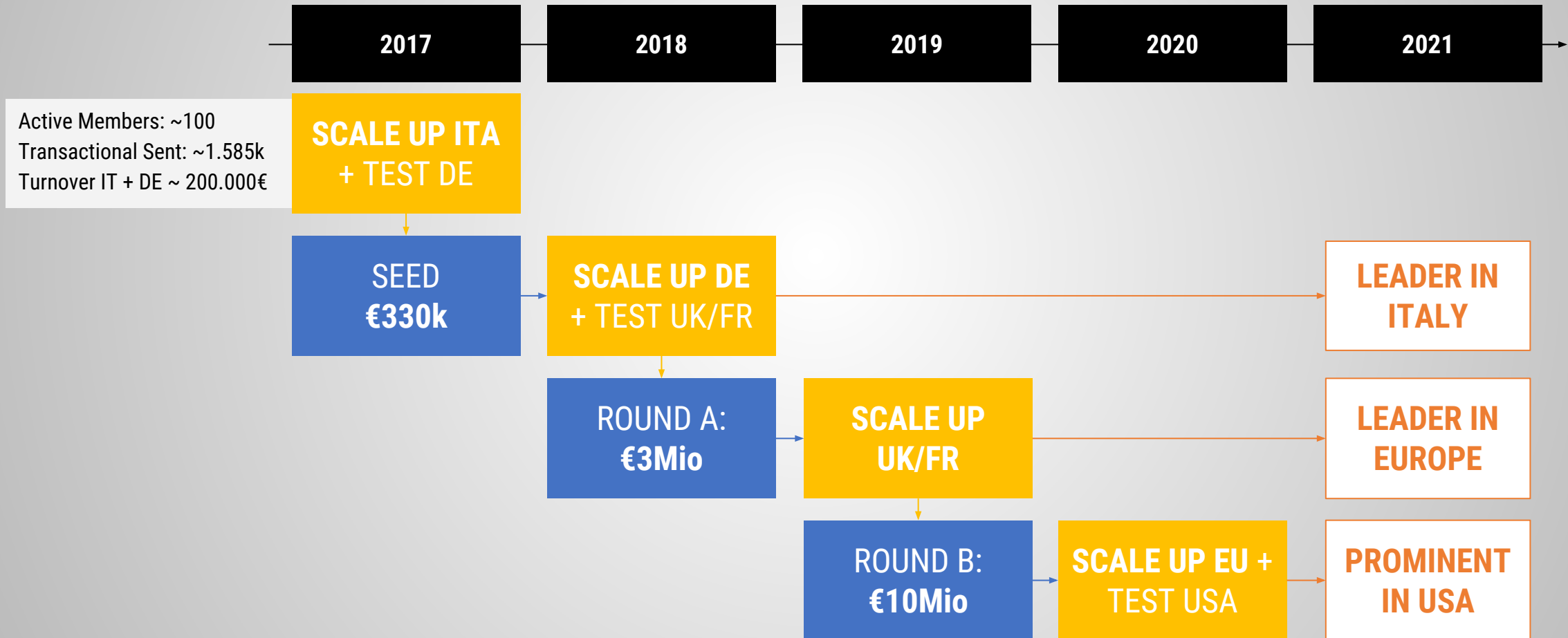
Marketing & Fundraising
(MpR)

COMPETITOR OVERVIEW

		
Country focus		
Launch year	2014	2014
Total funding	\$ 650K (1 round)	£ 700K (1 round)
Market coverage	France + Initial test other countries	UK + Initial test other countries



ROADMAP: CREARE IL PIÙ GRANDE CUSTOMER REFERRAL NETWORK IN EUROPA



GRAZIE A TUTTI!

GIANCARLO VALENTE
CO-FOUNDER

CRISTIANO VALENTE
CTO

MARIANNA CHILLAU
CEO & Founder
Mail: **marianna@transactionale.com**
Phone: +39 3491982028