



# IpaziaSpace

Space, on Your Terms.

We are part of



BUSINESS  
INCUBATION  
CENTRE

Padua



## Test reali in volo per componenti e materiali

*Payload <50kg*

**IpaziaSpace** mira a fornire servizi di lancio suborbitali per la validazione in volo di materiali, sensori ed elettronica, e voli test ad alta velocità supersonici e ipersonici grazie ad un ecosistema di produzione integrato.



## Più di 20 anni di esperienza nel settore

**IpaziaSpace**, start-up innovativa da febbraio 2025,  
fondata sulla base dell'esperienza di **Paolo Basso** in  
missilistica sperimentale, attraverso la costruzione di  
endoreattori e razzi sonda.

**PROGETTAZIONE, COSTRUZIONE E  
LANCIO DI MISSILI**

**LABORATORIO DI PRODUZIONE  
INTERNA**





# Il nostro team



**JAUME  
SOLÈ**

**PAOLO  
BASSO**

**ELENA  
MARCHITELLI**

## JAUME SOLÈ

- CTE presso SENER, specializzato in acustica e vibrazioni ferroviarie,
- Vice-presidente del Spanish Rocketry Club,
- Professore di Rocket Science all'UPC,
- Membro di comitati ISO per standard internazionali su rumore e vibrazioni ferroviarie,
- Progetti internazionali: Tren Maya, HighSpeed2 metro di Melbourne, progetti aerospaziali ESA.

## PAOLO BASSO

- Esperto di missilistica sperimentale dal 2000, specializzato in endoreattori e progettazione di vettori, con numerosi test e voli di successo,
- Membro della Tripoli Rocketry Association (certificazione L3, TAP),
- Promotore del laboratorio didattico "Astrorazzo" ad Asiago in collaborazione con Università e INAF di Padova.

## ELENA MARCHITELLI

- 20 anni di esperienza in Marketing Internazionale, Vendite e Sviluppo Business, con focus nel settore delle energie rinnovabili,
- Ex Head of Sales Operation LATAM & Italy – Jinko Solar,
- Head of Marketing South Europe - AIKO Solar.



# Il problema

Il Blocco che Ferma 1.500 Space Tech in Europa\*

Il vuoto tra **Laboratorio** e **Orbita**: dove si perdono le opportunità



01

## TEMPI & COSTI

Test a terra e burocrazia bruciano mesi e risorse: senza voli reali il rischio di fallimento in orbita resta altissimo.

02

## BARRIERE D'INGRESSO

Gli operatori del settore preferiscono chi ha già prove di volo e test certificati. I piccoli restano in coda.

03

## PARADOSSO DEL PRIMO VOLO

Senza prove in volo i lanciatori orbitali non ti accettano; senza essere accettato non puoi volare.

04

## DATI PARZIALI o INSUFFICIENTI

Nessun test a terra combina tutti i fattori reali: aria, vibrazioni, shock, radio, microgravità.

05

## BLOCCO A CATENA

Progetti validi fermi a terra: opportunità di innovazione perse.



# Un laboratorio che vola

Testiamo il tuo componente e forniamo  
la prova di volo reale **first flight heritage**

- 01 PORTA IL TUO COMPONENTE**  
Definizione scopo e obiettivi della missione
- 02 PREPARAZIONE MISSIONE**  
Costruzione vettore e componenti su misura
- 03 VOLO TEST**  
Gestione completa della missione, dal lancio  
al recupero dati
- 04 MISSION REPORT DELIVERY**  
Elaborazione dati e grafici e raccomandazioni  
pratiche.

**PIÙ VELOCE, ECONOMICO E  
ACCESSIBILE DI UN RIDESHARE  
ORBITALE.**

**TEST PER: ELETTRONICA, SENSORI,  
MATERIALI, MECCANISMI.**

*In Europa: meno costi, meno rischi, più  
opportunità di lancio.*



# La nostra tecnologia



## 01 ECOSISTEMI INNOVATIVI

Produzione interna della componentistica con stampanti 3D per metalli e lavorazione di materiali compositi ad alta tecnologia.

## 02 MOTORI A PROPELLENTE

Sistema proprietario di produzione del propellente solido e del case motore customizzabile, secondo le esigenze delle missioni.

## 03 VETTORE

Costruzione e assemblaggio del vettore a seconda delle esigenze (flessibile in base alla missione).



## I vantaggi

- 01 Tempistiche missioni: **60 giorni**
- 02 Nessuna dipendenza da fornitori esterni per la componentistica - **produzione interna**
- 03 Propellente ecologico - **ad alta efficienza**
- 04 Sistemi di produzione del propellente e del case - **proprietary e in fase di brevettazione**
- 05 Vettore modulare - **adattabile al profilo di volo desiderato**



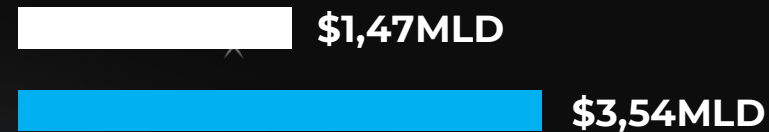
# Il mercato

Il mercato dei test e della validazione spaziale è in forte crescita.

Oltre 1.500 space tech europee (startup, PMI, università) devono dimostrare in volo componenti e tecnologie, ma oggi l'accesso a voli test è limitato, costoso e lento. In Europa, la domanda potenziale è stimata in decine di missioni all'anno, con un fabbisogno stabile e crescente nel periodo 2025-2030.

IpaziaSpace si posiziona nella nicchia dei payload <50 kg, il segmento più critico per ricerca, dimostrazioni tecnologiche e applicazioni industriali: quello che oggi resta bloccato dal "paradosso del primo volo".

## Mercato Globale Spacecraft HIL Testing u.S billion \$



CAGR  
+10%  
(2024-2033)

### TAM

\$500MLN-\$1MLD  
/ANNO

Globale: test/validazione  
space hardware & demo  
in volo

### SAM

\$25-\$50MLN  
/ANNO IN EUROPA

Base 1500 space tech  
30-40 MISSIONI  
POTENZIALI

### SOM

€2-€4MLN  
/ANNO

9-18 TEST-LANCI/ANNO



# Perchè Ipaziaspace?

## PUNTI DI FORZA

- **Produzione in Europa** con riduzione di costi operativi e logistici.
- **Soluzioni rapide e flessibili**, con tempistiche di realizzazione ridotte.
- **Test ad alta velocità** con motori solidi modulati e architettura di razzo componibile.
- **Piattaforma mobile** che supporta l'espansione globale rapida senza investimenti fissi, con costi minimi.

## PUNTI DI DEBOLEZZA

- **Potenziale ingresso di big player nel mercato** con risorse finanziarie superiori.
- **Dipendenza da autorizzazioni normative locali**
- **Nuove regolamentazioni restrittive** potrebbero limitare il mercato.
- **Nuovi sistemi di approccio al lancio** che ridefinirebbero gli standard di settore.

## DOVE PARTIAMO?

Italia ed Europa, partendo dalla rete di Università e Aziende che già sviluppano componenti spaziali – **Network ESA BIC**, **Università UPC Catalogna**, **Stellar Project**, **IQ Spacecom**, **Exobotics**, **Spider**.



# Clienti Target

Schede elettroniche, sensori, materiali e meccanismi per:

- 01 START-UP/PMI SPACE&DEFENCE
- 02 FORNITORI DI COMPONENTI PER SETTORE SPAZIO
- 03 UNIVERSITÀ, CENTRI DI RICERCA.



## Business plan

### PRICING LANCI TEST <50kg:

- SUBORBITALI: €200K-€300K  
(*Custom, Rideshare*)
- ALTA VELOCITÀ: €120K-€250K  
(*Custom*)
- EXTRA REVENUES: MOTORI SOLIDI,  
PROGETTAZIONE E COMPONENTISTICA



LEAN -9 VOLI

€1.7M



BASE -12 VOLI

€2.3M



SCALA -18 VOLI

€3.5M



# Milestone & Forecast



## AS-IS

- ✓ ENDOREATTORI: test di volo
- ✓ VETTORI: test con vettori prototipali

INCUBATI IN *ESABIC* - PADUA  
SELEZIONATI DA *BCC INNOVATION FESTIVAL 2023* - PROGETTI CHAMPIONS  
PARTECIPAZIONE AL *PROGRAMMA SPARK NORDEST*

## TO-BE

- ✓ AVVIO PRODUZIONE COMPONENTISTICA
- ✓ LANCIO DI RAZZI SONDA (SPERIMENTAZIONE E VALIDAZIONE)
- ✓ **LANCIO 12 KM (Q2 2026)**

**PUNTIAMO A RAGGIUNGERE UN TRL 5-6, CON DIMOSTRAZIONI E TEST PRELIMINARI DEL PROTOTIPO.**



# Use of proceeds: 500k

## Capitale Circolante

Costruzione del prototipo, test statici e di volo, acquisto di materiali e attrezzature per la formulazione del propellente, produzione di provette

## Flight Test

Attrezzature e accessori per razzi, banco prova, razzo e rampa di lancio

## Test ad alta velocità Supersonici Ipersonici

Parti critiche, ogive rinforzate, protezioni termiche, sensori/telemetria, tracking a terra.

## Consulenze

Consulente regolatorio e HTS, commercialista e consulenze varie, agenzia di marketing ed eventi

## Certificazioni

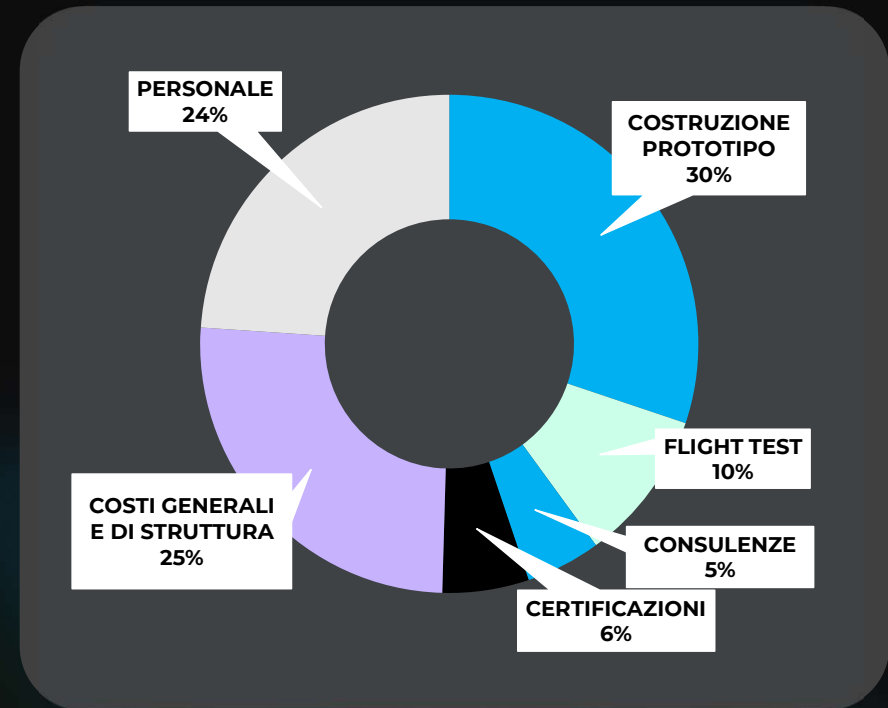
Certificazioni di prodotto e locali

## Costi di Struttura

Unità produttiva, smaltimento rifiuti speciali, costi di manutenzione, licenze software, utenze e servizi

## Personale

Ingegnere di propulsione/ballistica, attrezzista CNC, specialista in materiali compositi, tecnico di produzione propellente, amministrazione





# Thank you

I NOSTRI CONTATTI:

PHONE :

+39 338 2826328

MAIL :

info@ipaziaspace.com

WEBSITE :

www.ipaziaspace.com



DALLA PASSIONE AI RISULTATI