



ACCELERATING THE TRANSITION TO GREEN ENERGY



ReNow è una startup innovativa climate-fintech

ReNow è la prima piattaforma one-stop per il **finanziamento**, l'**installazione** e il **monitoraggio** di progetti di sviluppo in ambito energie rinnovabili.

ReNow si propone di **accelerare**, **democratizzare** e **facilitare** la transizione verso l'energia verde su scala, accorpendo nella sua offerta **funzionalità digitali** e **predittive**.

Un team eterogeneo e ben bilanciato per far fronte sia agli aspetti industriali che finanziari



Founder



Andrea Di Vinci

ex Business Manager @Eatron tech
MSc electrical engineer

Appassionato di ingegneria elettrica, Andrea ha maturato **7 anni di esperienza nel settore**, concentrandosi principalmente sugli accumulatori di energia. Nel corso della sua esperienza, ha fatto parte del team decisionale di una startup con sede nel Regno Unito con una verticalità sullo sviluppo del business e del prodotto. In precedenza, ha ricoperto ruoli ingegneristici di rilievo in noti tier1 e OEM del settore auto ed energia, nel Regno Unito e in Italia.

Co-founder Finance



Lorenzo Sbardelotto

Business Development @Debitos
ESCP Business school

Lorenzo ha più di 6 anni di esperienza nel settore dei servizi finanziari, con particolare focus allo **scale-up di società Fintech** e all'**ingresso in nuovi mercati**. Prima di Debitos, si è occupato di due diligence per istituzioni finanziarie e dell'impostazione post-deal nell'ambito di operazioni di M&A nazionali e transfrontaliere. Lorenzo ha inoltre partecipato a progetti incentrati sulla progettazione e sull'implementazione di modelli operativi e di business per istituti bancari e società di gestione crediti.

Co-founder Tech



Robert Halandut

Head of tech @Sustainable Brand Platform
Computer science background

Robert ha +7 anni di esperienza, specializzato in cybersecurity, cloud computing e sviluppo software. Il suo ruolo attuale si concentra sull'architettura della piattaforma. In precedenza ha ricoperto il ruolo di Head of Tech, dove ha dimostrato competenza in AWS, GCP e on-premise. La sua esperienza spazia dallo sviluppo full-stack alla gestione di progetti. La formazione di Robert in informatica ha fornito una solida base per i suoi risultati professionali.



Perchè (Re)Now? Una strada lunga e tortuosa per raggiungere l'obiettivo di investimenti legati al clima

Geopolitico



- 1 Sicurezza energetica – COP28
- 2 Dipendenza dall'importazioni
- 3 Stabilità del prezzo

CO2



- 1 Obiettivi globali “Net Zero”
- 2 Anomalie climatiche sempre più frequenti
- 3 Aumento della consapevolezza dei clienti

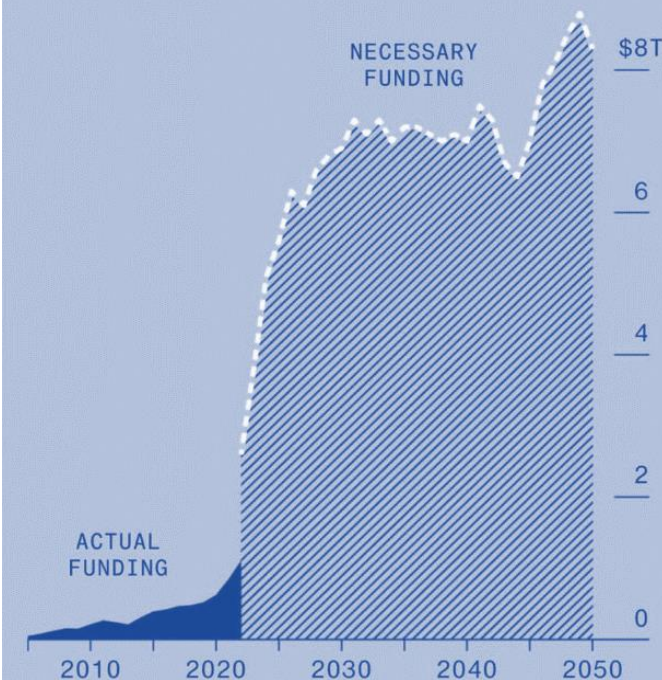
Finanziario



- 1 Crescita contenuta del mercato
- 2 Incentivi governativi non sufficienti
- 3 Divario tra finanziamenti necessari e effettivi è enorme per raggiungere gli obiettivi

Climate Funding Gap Remains Huge

Investment falls far short of what's needed to reach net-zero by 2050

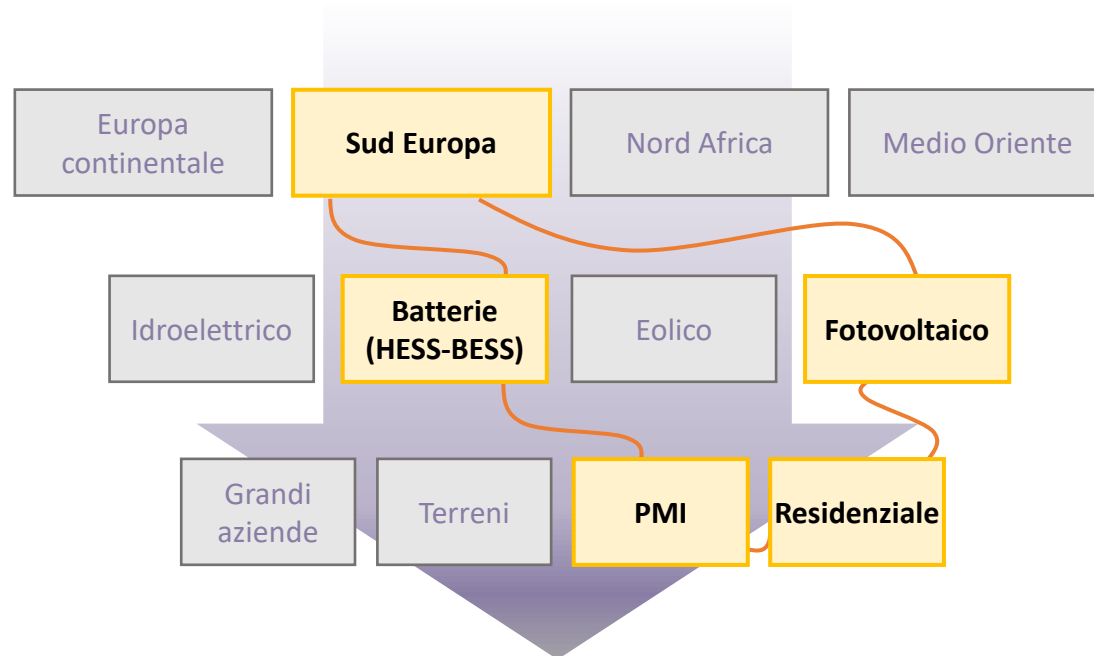


Source: BNEF



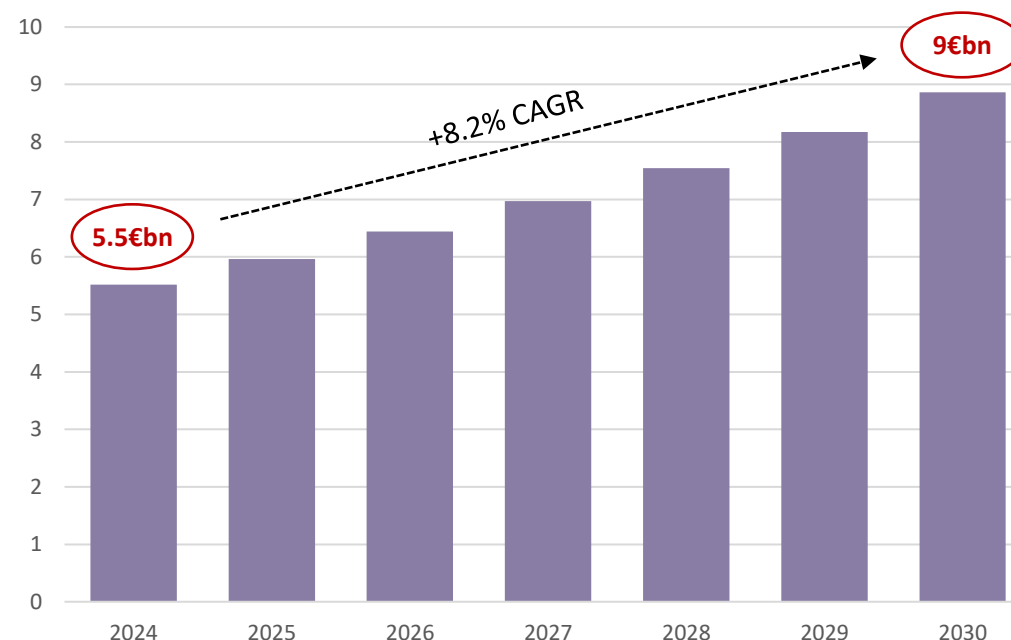
L'obiettivo di ReNow è quello di incrementare gli investimenti agendo da acceleratore di mercato...

Il focus di ReNow è sui demand centers



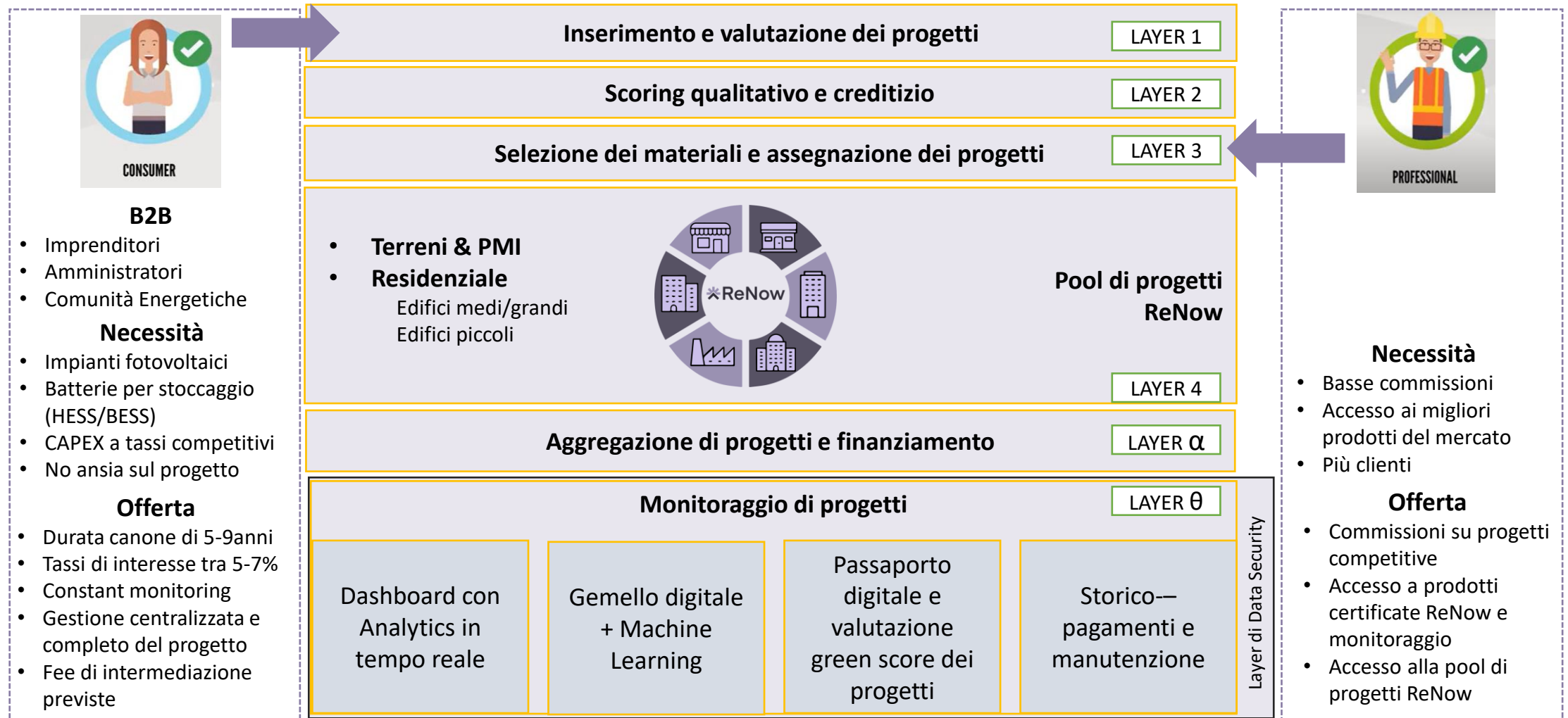
Il costo dell'energia elettrica è previsto aumentare costantemente del 10% fino al 2050, incrementando la domanda.

ReNow - dati di mercato (€bn)



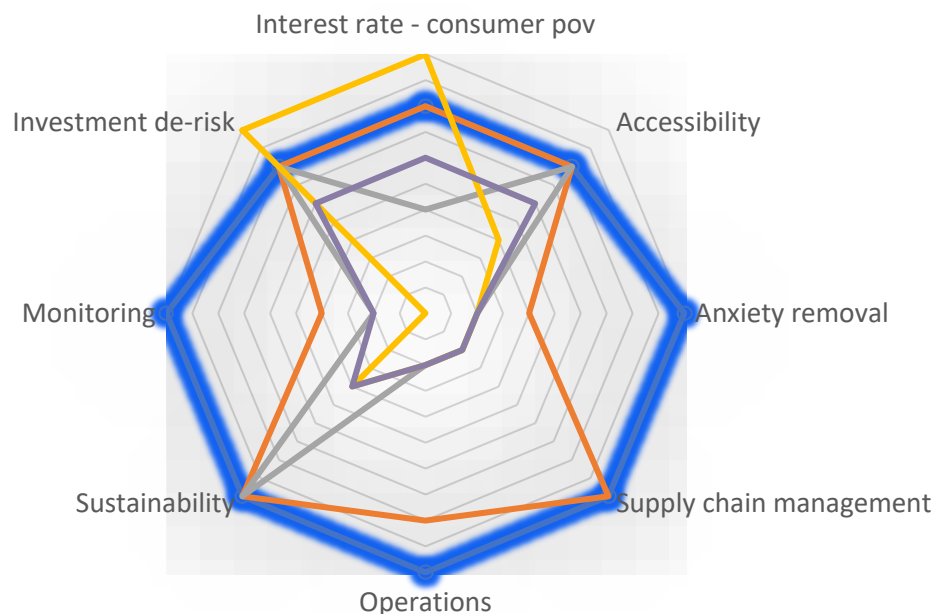
Si prevede un aumento del TAM di riferimento fino a 9€bn/anno entro il 2030 (aumento di ~40% rispetto al 2024 - 12% dell'intero mercato).

...grazie alla sua piattaforma digitale one-stop completamente integrata





L'offerta di ReNow si distingue sul mercato per un livello unico di ottimizzazione lungo l'intera catena del valore



— ReNow — Mosaic (not active in EU) — Crowdfunding — Bank — other financing options (e.g. Compass)

Benefit ReNow

Mix finanziario

- Per offrire tassi di interesse competitivi ai propri clienti

Rischio Finanziario

- Pool di progetti (diversificazione del rischio)
- Valutazione del merito creditizio

Monitoraggio

- Soluzione ingegneristica all'avanguardia (gemello digitale, ML, passaporto digitale, green scoring)

Operations

- Basse commissioni

Supply chain

- Prodotti migliori sul mercato
- Gestione verticale (per limitare costi e rischi)
- Competizione interna alla piattaforma

I tassi di interesse delle banche sono i **più competitivi** del mercato grazie agli **incentivi governativi** come la nuova "Circolare direttoriale 11 dicembre 2023, n. 50031: Nuova Sabatini" che consente alle imprese di erogare prestiti tra i 20k e i 4mln di euro a tasso agevolato.

Riserva limitata a 100€mln

Limiti del canale bancario

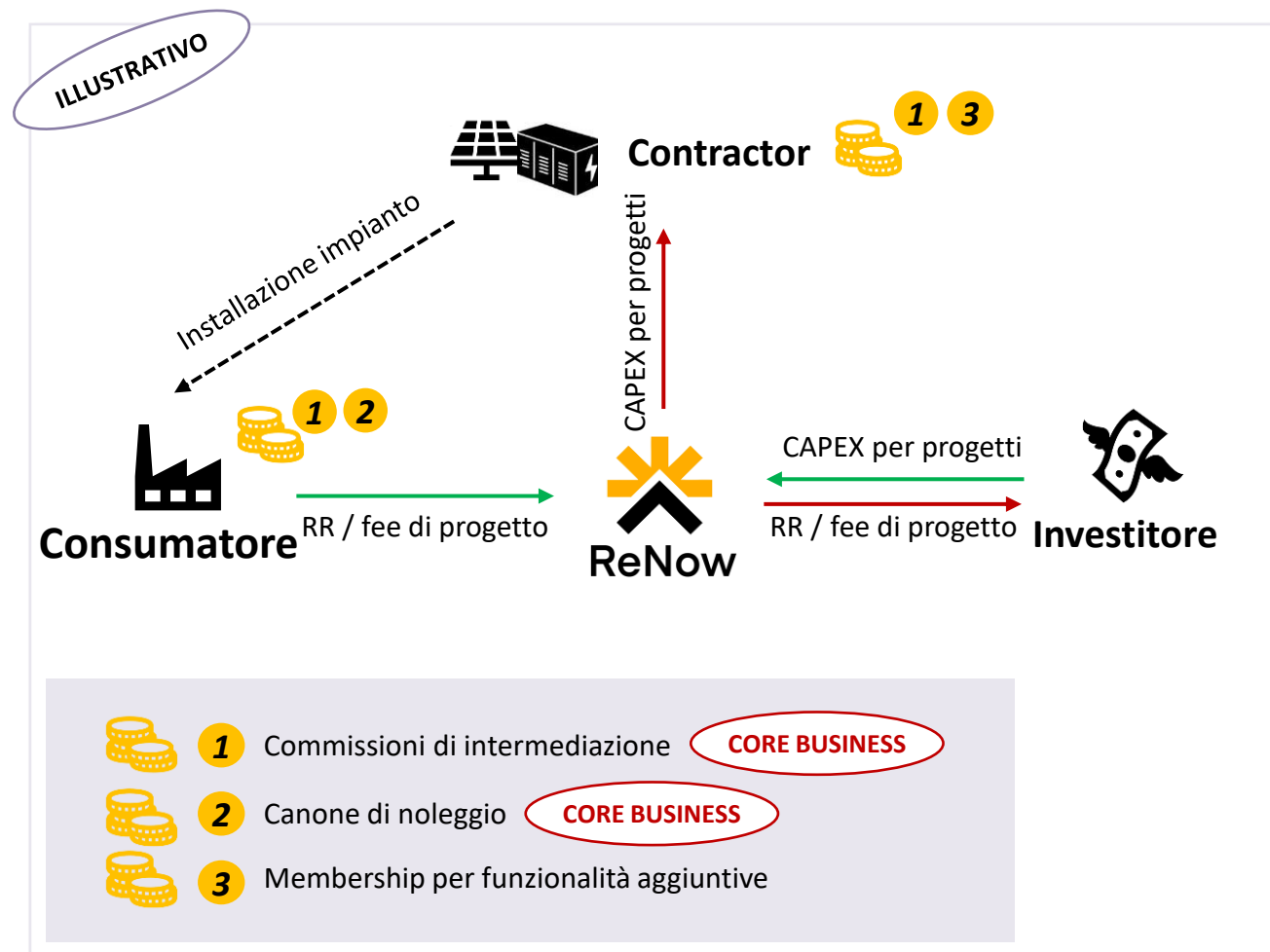


Una nuova ed efficace gestione della supply chain





Il modello di ricavi si basa su 2 flussi eterogenei che consentono una generazione rapida e RR costanti



1 Commissioni di intermediazione

Intermediazione tra domanda (cliente, investitore) e offerta (imprenditore)



Ottimo time-to-cash



Basso effort interno



No costi variabili (impatto a P&L)



ReNow



2 Canone di noleggio

Servizio di noleggio offerto per un massimo di 9 anni e rate flessibili, mantenendo la proprietà del bene fino al suo completo rimborso



si veda prossima slide



Modello di noleggio operativo come perfetta combinazione di flessibilità e convenienza

ReNow, avvalendosi di un **mix di finanziamenti** per raccogliere il CAPEX per l'installazione degli impianti (da banche, investitori aziendali, investitori professionali e istituzionali, investitori di finanza alternativa, ecc.) fornisce i pannelli attraverso una formula di **noleggio operativo**



Transazioni a canone costante senza **investimenti iniziali** (da CAPEX a OPEX)



Nessun impatto sulla **leva bancaria / Centrale Rischi**



Acquisto del bene alla **fine del periodo di locazione** (~ 1/3 della vita utile del bene)



Totale deducibilità del valore economico del canone di locazione ai fini **IRES e IRAP**



Ricavi mensili ricorrenti



Performance di cassa positiva derivante dall'orchestrazione dei pagamenti (rimborso ritardato dell'investitore rispetto all'incasso del rimborso dell'affitto)

Tasso d'interesse medio

~ 7%

Periodo medio di noleggio
(anni)

7



Grandi edifici residenziali → CAPEX: ~ 60.000€

BEP ~59 progetti

Interessi / anno ~4.000€

Rimborso totale ~90.000€



Complessi residenziali → CAPEX: ~ 200.000€

BEP ~18 progetti

Interessi / anno ~15.000€

Rimborso totale ~310.000€



PMI energivore → CAPEX: ~ 200.000€

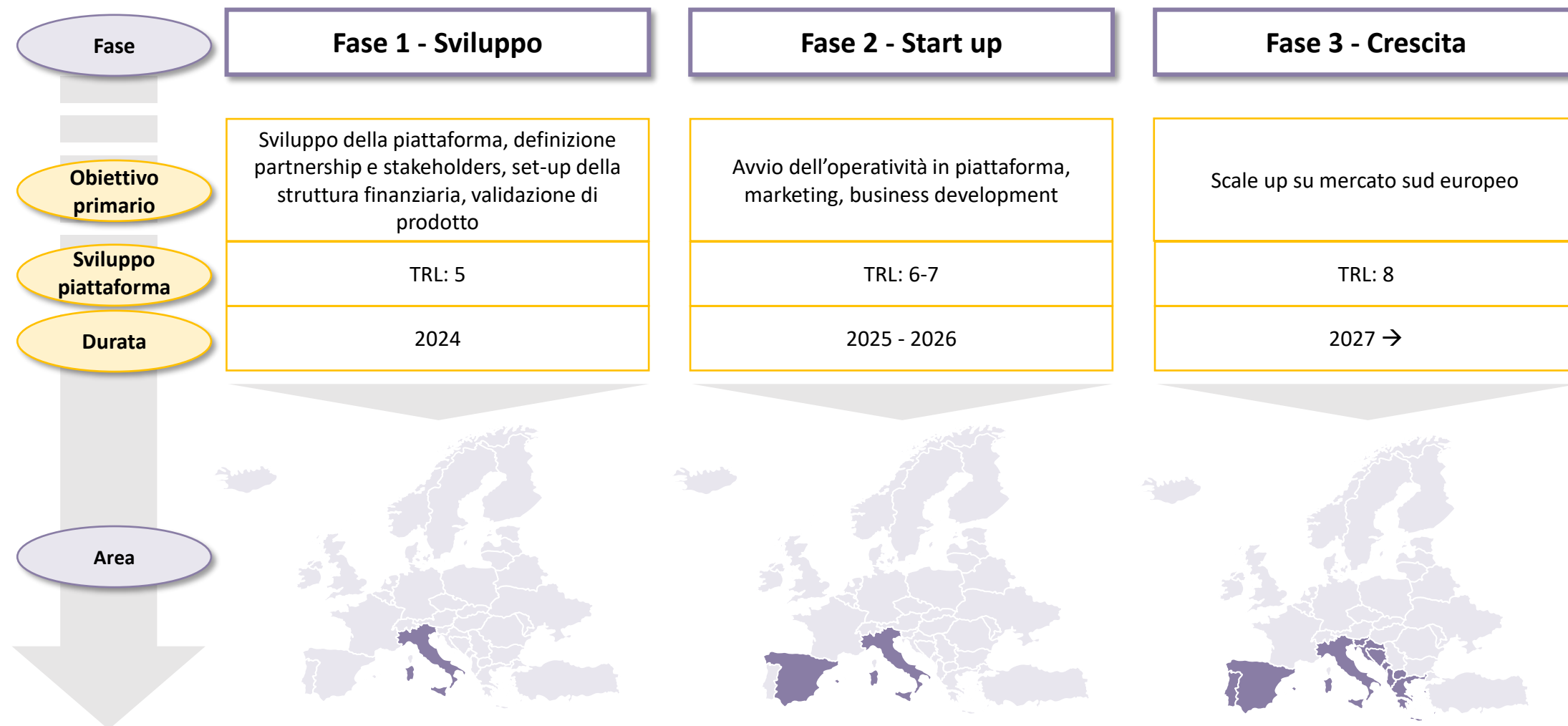
BEP ~18 progetti

Interessi / anno ~15.000€

Rimborso totale ~310.000€

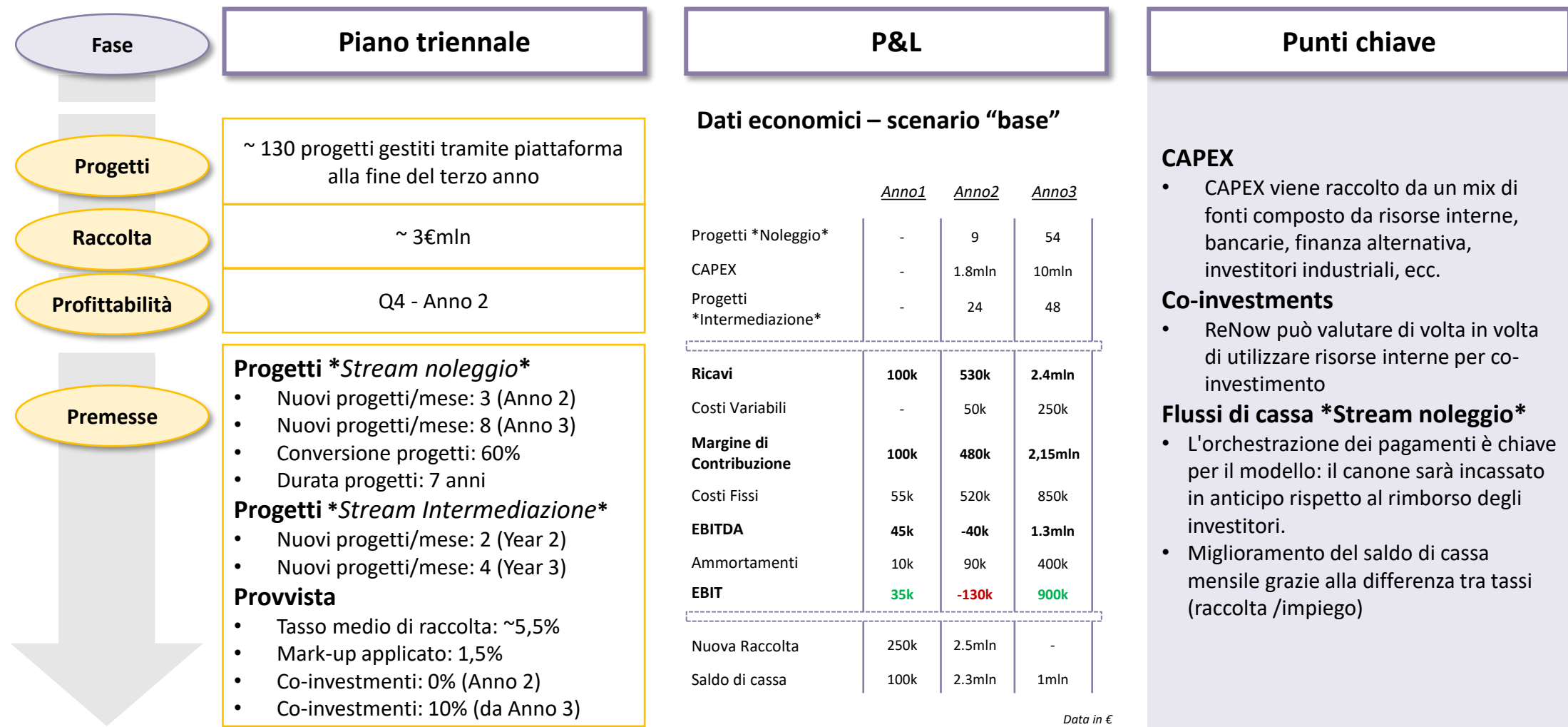


ReNow prevede una strategia di sviluppo triennale per raggiungere l'espansione internazionale





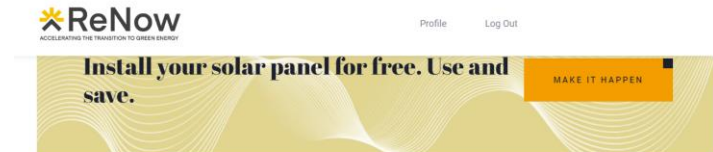
Business plan in sintesi



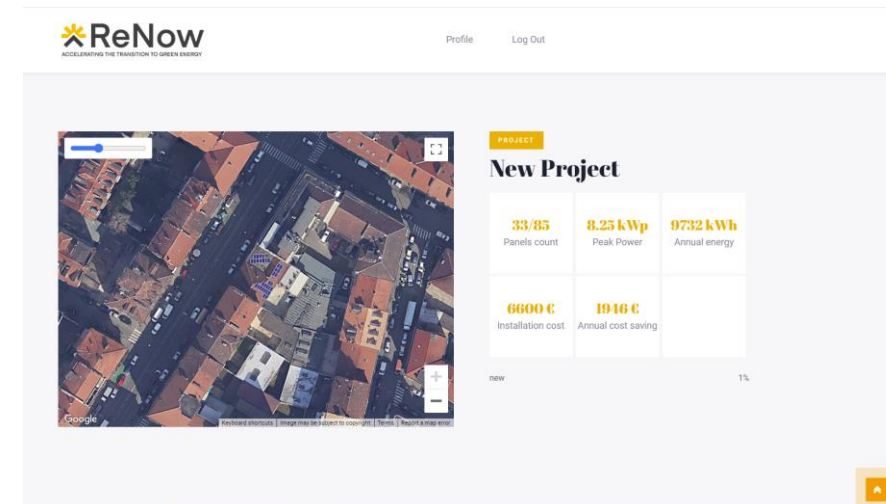
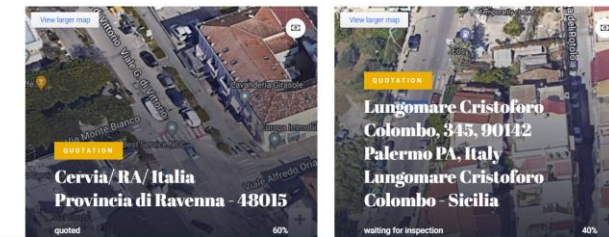


Stato dell'arte

- ✓ Prototipo della piattaforma
- ✓ Modello finanziario maturo
- ✓ Offerta commerciale testata
- ✓ 4 progetti incardinati già nell'Anno 1 – ca. 100€k ricavi
- ✓ Prime LOI e MOU siglate con partner
- ✓ Pre-seed round effettuato
- ✓ TRL 5 della piattaforma pronto per il 3Q 2024



Our Proposals





ACCELERATING THE TRANSITION TO GREEN ENERGY