

Tralevie

**La Tecnologia al Servizio del
Commercio di Vicinato**



Indice

01. Problema

02. Competitors

03. Soluzione

04. Tralevie

05. Traction

06. Mercato

07. Business Model

08. Previsioni Finanziarie

09. Team

10. Il nostro viaggio

11. Key Takeaways

Un problema urgente:

**I Negozi di vicinato sono
bloccati nel 20° secolo
e le conseguenze sono disastrose (-5 negozi ogni ora)**

La modernizzazione è ormai un
obbligo per loro la sopravvivenza

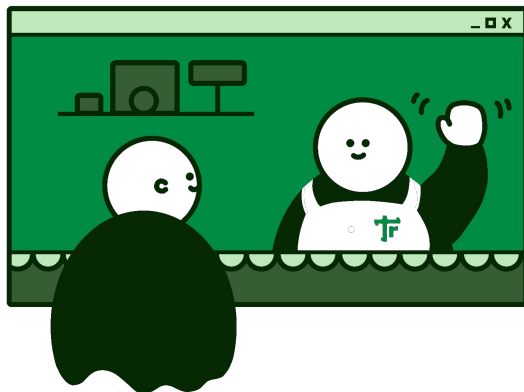
Si è già tentato di portare nel mondo digitale il commercio di vicinato...



...ma sempre imponendo regole e dinamiche avverse ai Valori e alle Necessità del settore

tralevie non compie lo stesso sbaglio

**Tralevie offre una
digitalizzazione che
rispetta ed unisce i pregi
del commercio Digitale
e di quello Tradizionale**



+ praticità
+ varietà
+ esplorazione
+ immediatezza
+ comodità

+ competenza
+ supporto
+ qualità
+ sostenibilità
+ territorio
+ socialità



Tralevie è una piattaforma innovativa che rende accessibili i negozi di vicinato italiani online, offrendo i vantaggi dell'e-commerce e della tecnologia senza trascurare l'importanza del fattore umano.

**Rete di negozi
italiani online**

Un unico “luogo digitale” in cui acquistare da tutti i negozi italiani con pochi click, da casa propria.

**Interazione diretta
cliente-negoziante**

L'acquisto può avvenire in maniera diretta tramite chat e (video)chiamata come se si fosse in un negozio fisico, uno di fronte all'altro.

**Funzionalità
social media**

Condividere il proprio mestiere ed i propri prodotti con la propria comunità per accrescere interazione, visibilità, conoscenza.

**Abbattimento delle
barriere
tecnologiche**

Utilizzo della piattaforma e gestione del negozio estremamente snelli grazie a sistemi AI (creazione del negozio in meno di 3 minuti).

Il primo riscontro è stato Entusiasta



Decine di negozi
padovani iscritti
alla piattaforma



Centinaia di potenziali
utenti coinvolti ed
interessati



Collaborazione con
CONFCOMMERCIO
ASCOM Padova



Supporto del
Comune di
Padova



540k

Negozi italiani
(con prevalenza di
microimprese)²

>300 B€

Commercio al
dettaglio fisico
annuo italiano³

35 B€

Ecommerce di
prodotto nel 2023⁴

Ci rivolgiamo
ad un mercato
di Enorme Valore, dove
Qualità e Tradizione
stanno perdendo
opportunità di
innovazione.

Implementiamo un Business Model già Validato, Compreso e Accettato dal mercato

39.99

€/mese

**Abbonamento Per
i Negozianti**

7%

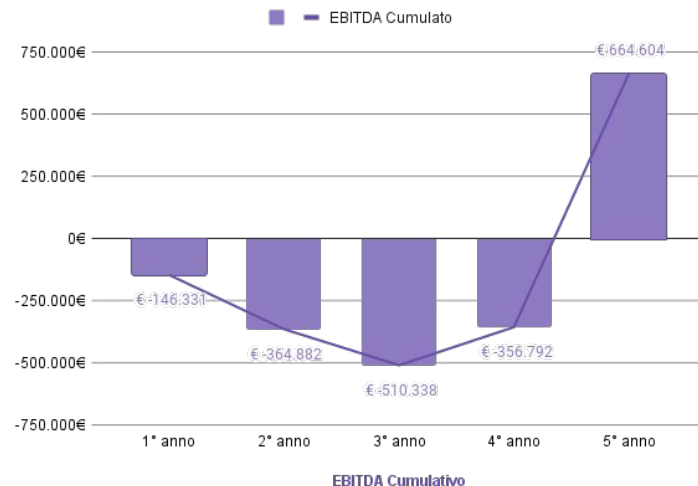
**Percentuale
Sugli Acquisti**

1€

**Quota Fissa
Ogni Acquisto**

Previsioni Finanziarie a 5 anni

	Anno 1	Anno 2	Anno 3	Anno 4	Anno 5
Abbonamenti mensili	972	56,981	249,938	554,861	1,387,223
Commissioni fisse	813	13,300	62,500	166,500	416,250
% acquisti	2,438	19,950	131,250	349,650	874,125
Totale Ricavi	4,222	90,231	443,688	1,071,011	2,677,598
Forza lavoro	117,916	221,352	286,680	410,756	499,164
Marketing	16,955	64,290	216,600	400,840	984,040
IT	8,734	15,903	47,284	80,001	146,985
Ufficio	6,948	7,236	38,580	25,868	26,012
Totale Costi	150,552	308,781	589,144	917,465	1,656,201
EBITDA	-146,331	-218,550	-145,457	+153,546	+1,021,396
EBITDA Cumulativo	-146,331	-364,882	-510,338	-356,792	+664,604



Il Team



CEO

**Vittorio
Schiavon**

Dott. magistrale in
Informatica con lode 2023,
AI enthusiast, Sviluppatore Web



Business Advisor

**Fabio
d'Alessi**

Founder & Business Officer - M31,
Docente @UniPD (Start-up in ICT),
16yr Tech Startup Management

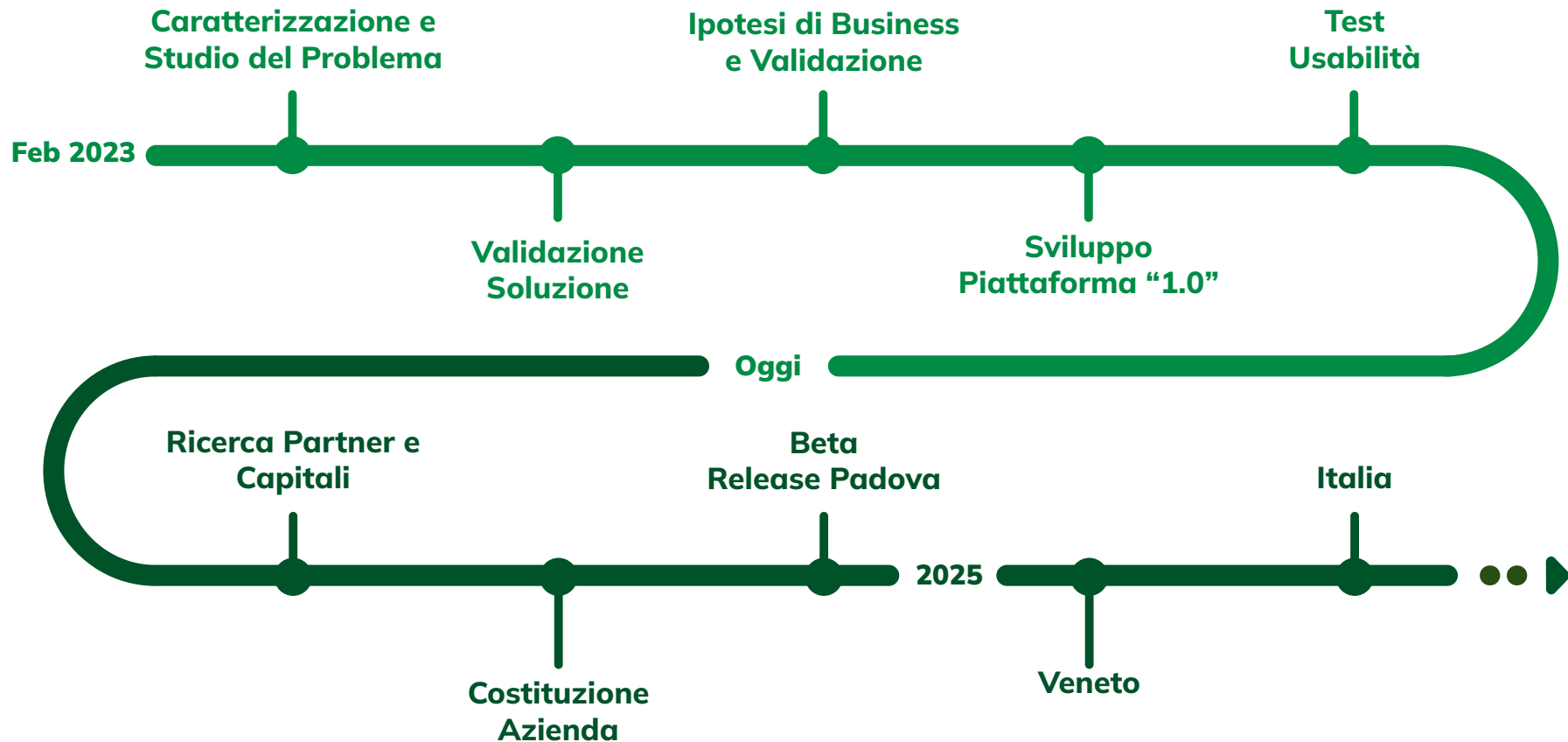


CFO

**Marco
Parmegian**

Dott. magistrale in
Finanza con lode 2023,
Auditor KPMG

Il nostro viaggio





**L'e-commerce redditizio che
salvaguarda l'integrità del nostro
tessuto sociale e cittadino**

tralevie

compra in modo nuovo



prova la beta
su tralevie.it

Contatti: info@tralevie.com