

Dally Therapeutics



La **soluzione** per **semplificare** la
gestione del **diabete**



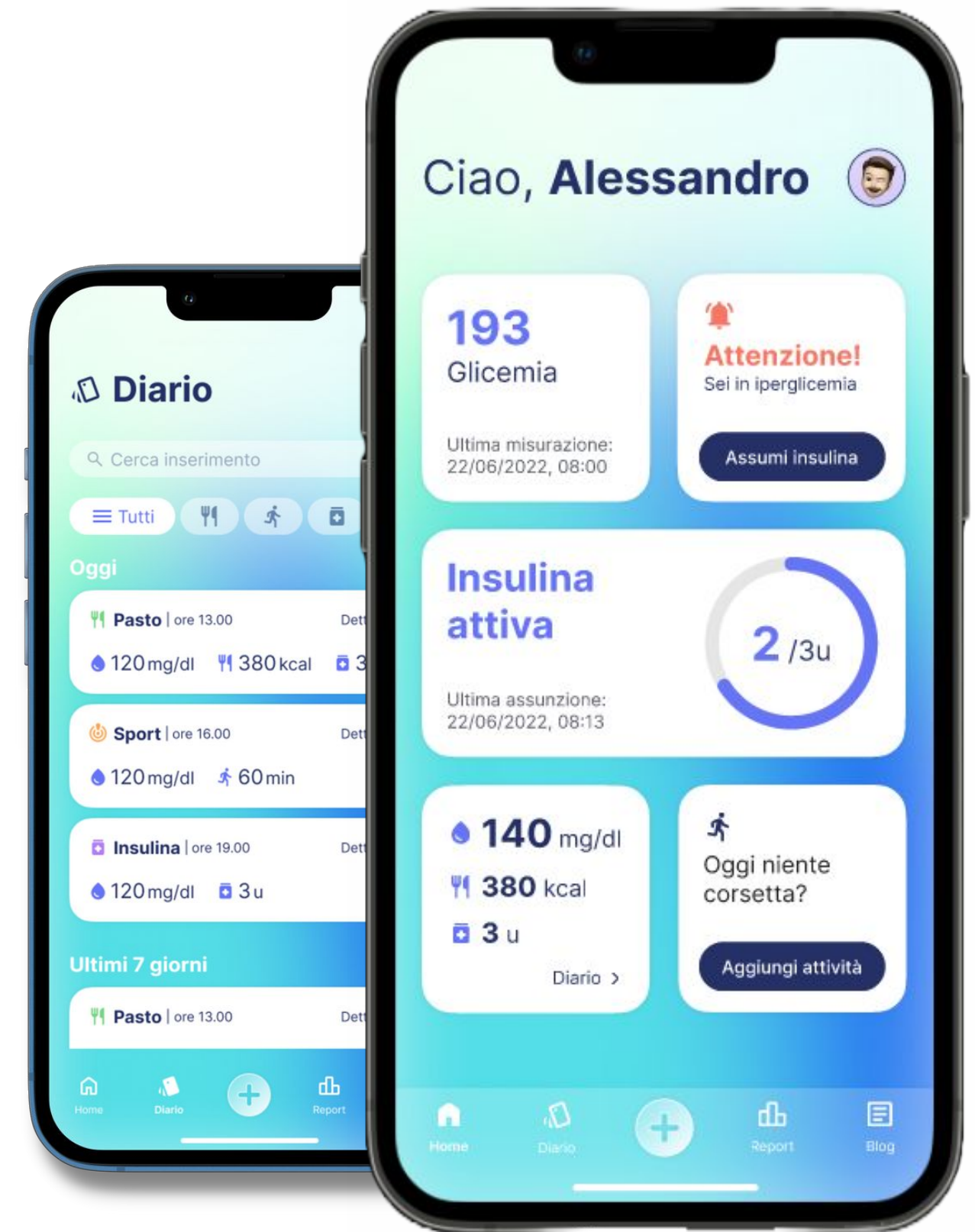
dally.it



[Dally](https://dally.it)



dally.it



IL PROBLEMA

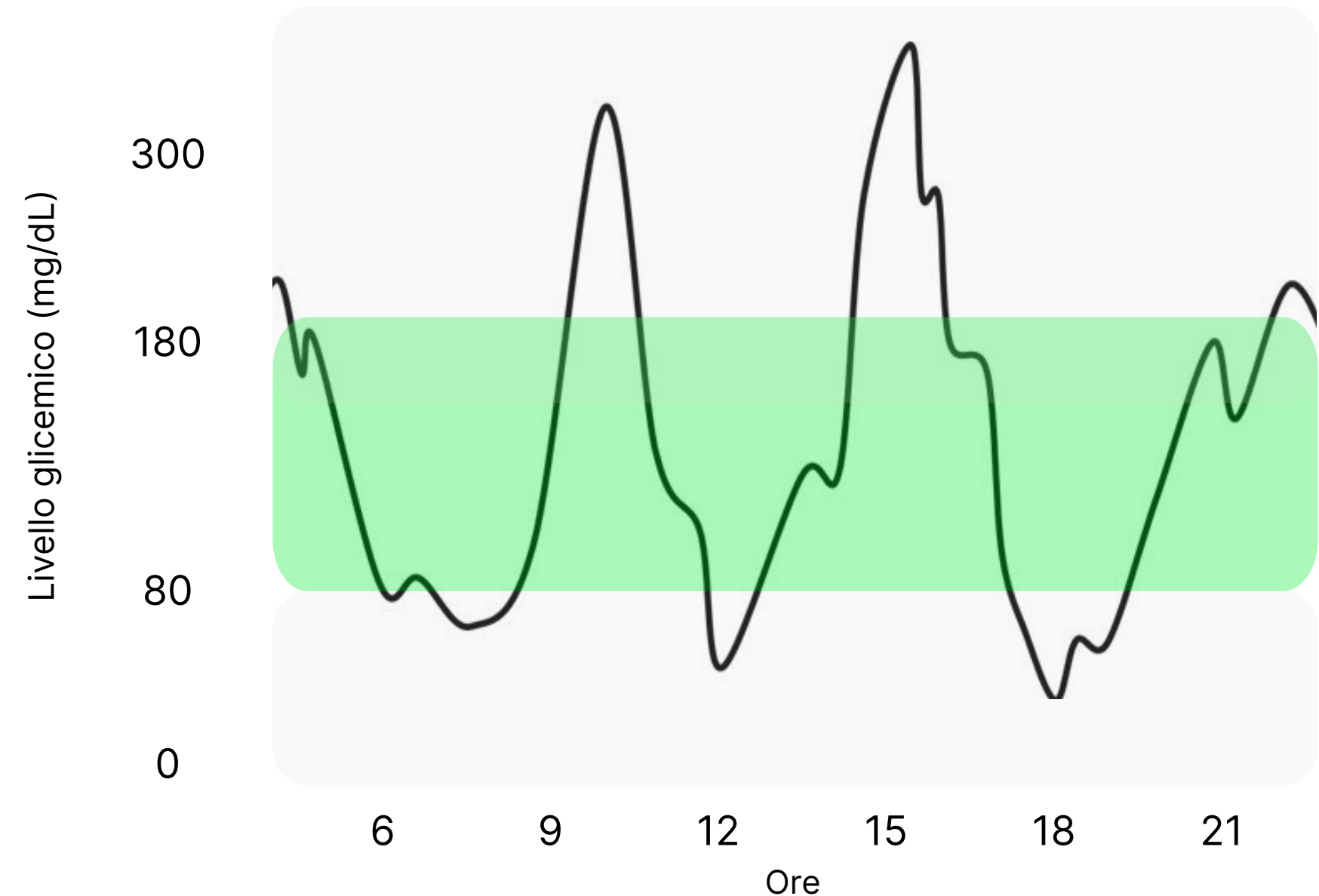
Chi ha il **diabete di tipo 1**
deve compiere

180

decisioni in autonomia relative
alla salute **in più al giorno**
rispetto a chi non ha il diabete ¹

1. [SCOPE by Stanford University research, 2014](#)

Grafico della glicemia



IL PROBLEMA

70% delle persone con DT1 ha
**emoglobina glicata
superiore alla soglia limite**²

42% delle persone con DT1
soffre di depressione³



€362M

**Costo Sanitario Nazionale
annuo in Italia per le
complicanze**⁴

2. [“Annuali AMD 2020”, HbA1c > 7%, Associazione Medici Diabetologi](#)

3. [“Prevalence of depression in Type 1 diabetes and the problem of over-diagnosis”, Fisher L, Hessler DM, Polonsky WH.](#)

4. [“Short-term cost analysis of complications related to glycated hemoglobin in patients with type 1 diabetes in the Italian setting”, 2016, Nicolucci](#)



SOLUZIONE



Terapia digitale per DT1 erogata tramite App

- ✓ **AUMENTA** il Time in Range
- ✓ **INSTAURA** **abitudini ideali**



MARKET SIZE

Segmentazione



Diabetici tipo 1



Età 18-65 anni



Utilizzo
smartphone

TAM

Mondo

33.5 M

SAM

Europa

3.9 M

SOM

Italia

233k



DALLY DISPOSITIVO MEDICO

Studi clinici



Piano di studi clinici
per validazione di
sicurezza ed efficacia

2023

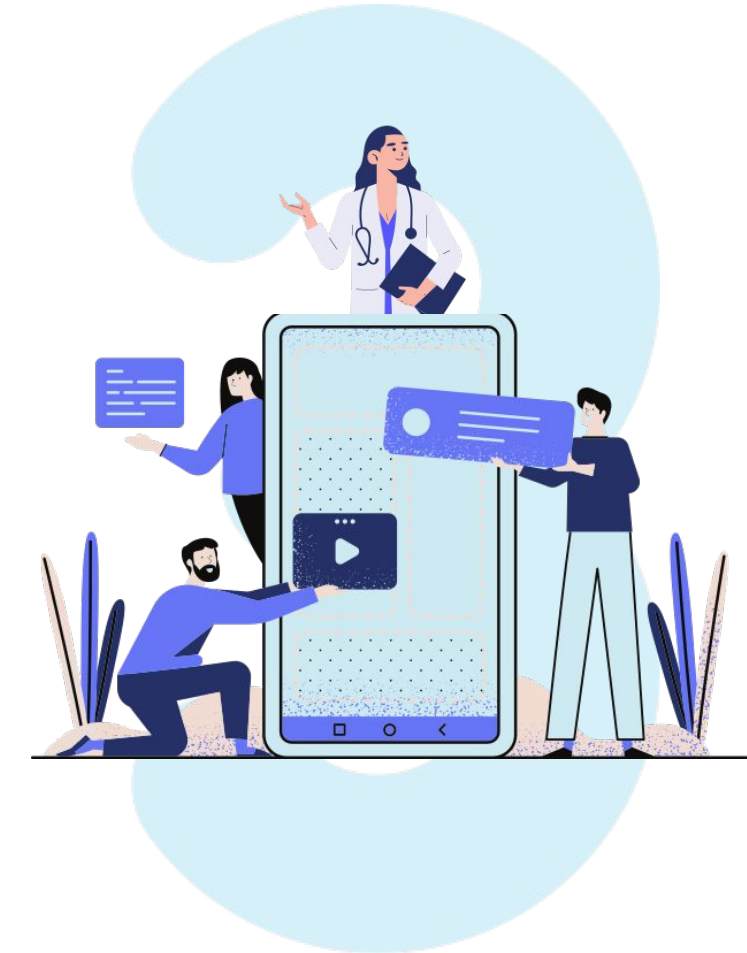
Certificazione



Certificazione **Software
as Medical Device**
(marcatura CE di classe IIA)

2025

Terapia digitale



Dispositivo medico
**prescrivibile e
rimborsabile**

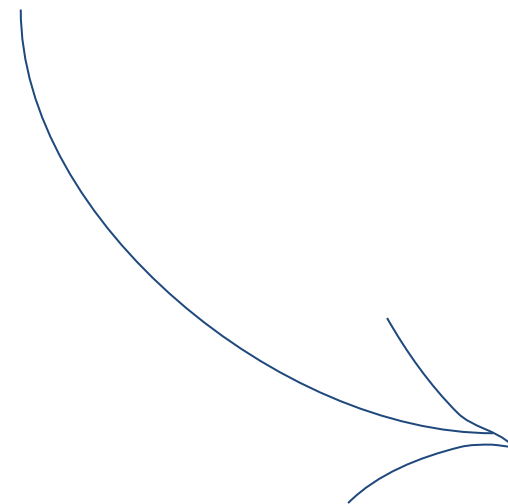
2026



GO-TO-MARKET e Distribuzione

Time to market: 24 mesi

- *Chi rimborsa?* SSN → *Cosa chiede?* certificazioni
- *Chi prescrive?* Diabetologi → *Cosa chiede?* evidenze cliniche, co-design
- *Chi supporta?* Associazioni pazienti → *Cosa chiede?* reputazione & trasparenza, progetti congiunti
- *Chi traina?* Testimonials (atleti, traveller, influencer) → *Cosa chiede?* Lifestyle



Coinvolgimento di un **direttore commerciale** per gestione **canali indiretti**:

- Dealers di strumentazione diabete
- Bundle con altri dispositivi medici
- Pharma patient support program



FUNDRAISING STRATEGY

2023

2024

2026

Target

- Consolidamento prodotto
- Avvio piano studi clinici
- Intellectual Property

- Certificazione MDR
- Setup lancio ITA

- Lancio Dally DT1 in EU
- Design nuovi prodotti

Importo

€200k

30% completed

€800k

€4M

Strumento

SFP
Convertendo

crowdfunding +
equity

Equity fundraise

Fase

Pre-seed

Seed

Series A





Dally

L'alleato per il diabete



Dally Therapeutics s.r.l

Andrea Balestra +39 334 20 31067

andrea.balestra@dally.it



www.dally.it



[dally.it](https://www.instagram.com/dally.it)



[Dally](https://www.linkedin.com/company/dally)



Con chi parlare oggi



**Andrea
Balestra**



**Emanuele
Abbate**



POTENTIAL MARKET

Segmentazione



Diabetici e pre
diabete



Età 0-79 anni



Utilizzo
smartphone

TAM

Mondo

1.000 M

SAM

Europa

68 M

SOM

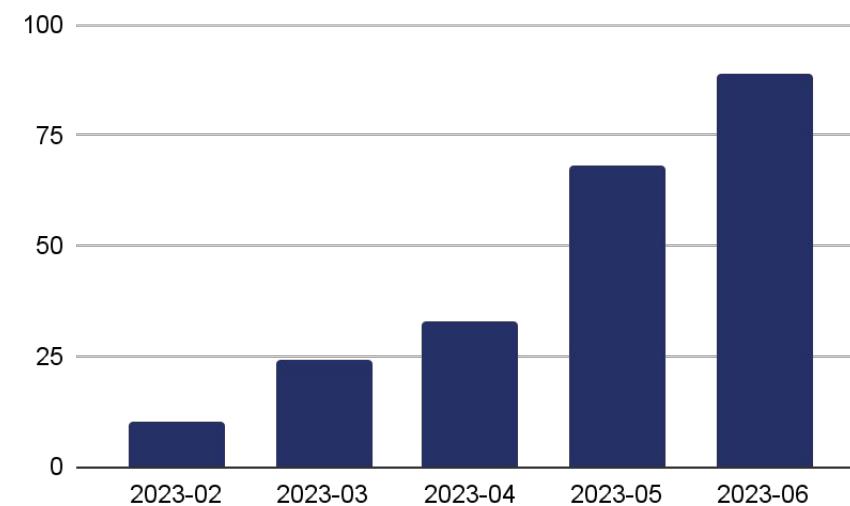
Italia

8 M



LE NOSTRE EVIDENZE PRELIMINARI

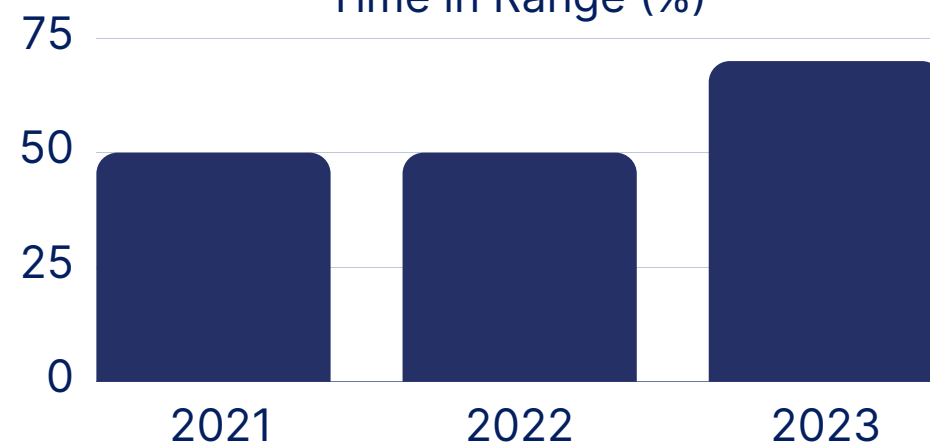
Diabetici con Dally



*"Ottimo che si capisce come utilizzarla anche senza un tutorial, perché è proprio **facile da usare**" (D.F., beta tester, Marzo '23)*

*"La **soluzione più completa** che ho notato tra quelle disponibili e l'ho proposta ai miei pazienti per provarla" (A.C., diabetologa, Giugno '23)*

Time in Range (%)



Il **Time in Range** di A.B. è **aumentato** del 20%.¹



Dott. M. Monami

Ospedale Careggi di Firenze
interessato a sperimentare **Dally**.
Avvio **studio clinico: 1° Ott 2023**.

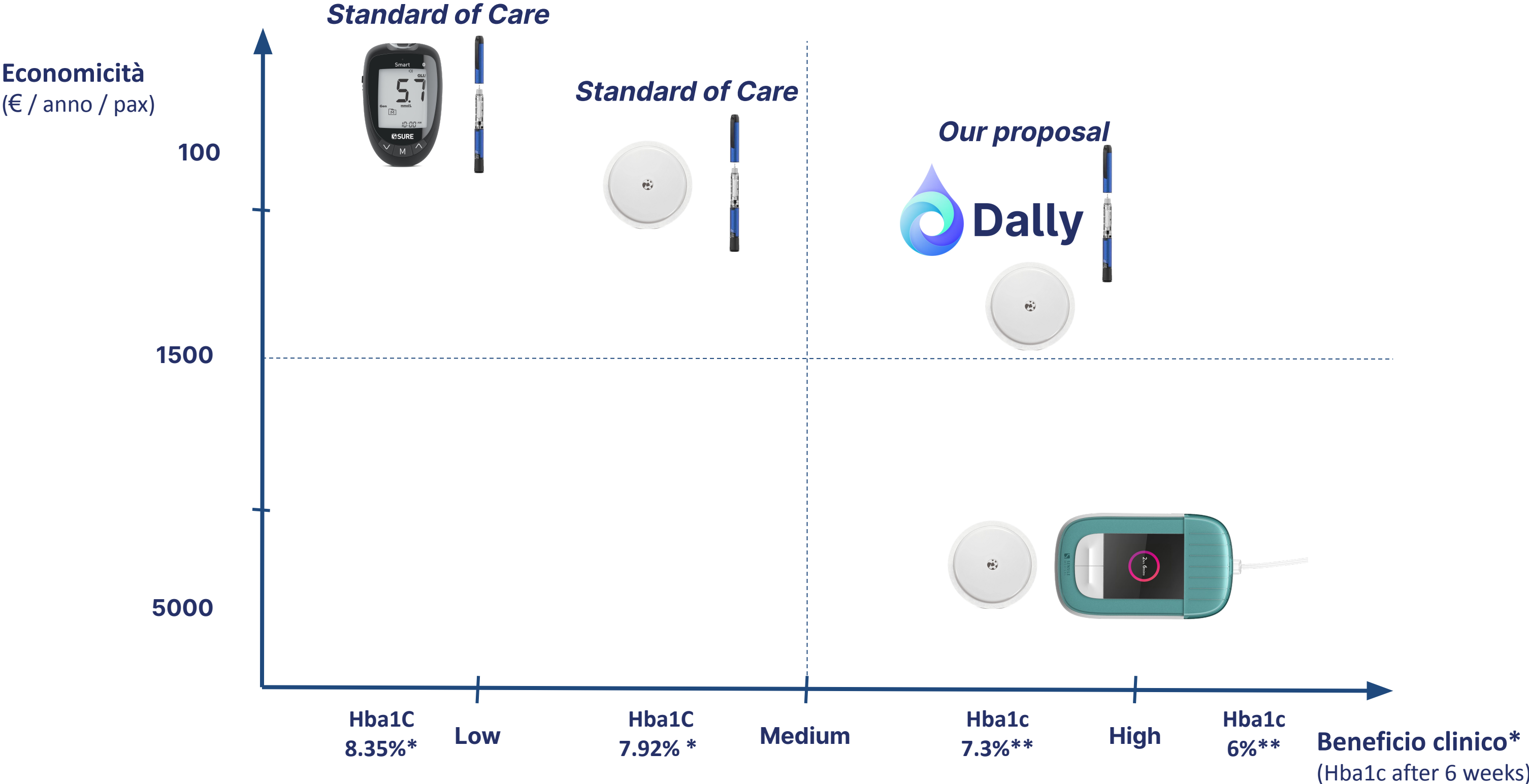


**Azienda
Ospedaliero
Universitaria
Careggi**

¹ [Single Case](#) in fase di pubblicazione in collaborazione con EUPATI



COMPETITIVE ANALYSIS



* [Continuous Glucose Monitoring vs Conventional Therapy for Glycemic Control in Adults With Type 1 Diabetes Treated With Multiple Daily Insulin Injections: The GOLD Randomized Clinical Trial | Diabetes | JAMA | JAMA Network](#)

* Šoupal J et al. Glycemic Outcomes in Adults With T1D Are Impacted More by Continuous Glucose Monitoring Than by Insulin Delivery Method: 3 Years of Follow-Up From the COMISAIR Study. Diabetes Care. Published online September 17, 2019.

** Beneficio clinico preliminare da Single Case Study interno



3 revenue streams indipendenti e sinergici

→ SSN Saving sharing (%)

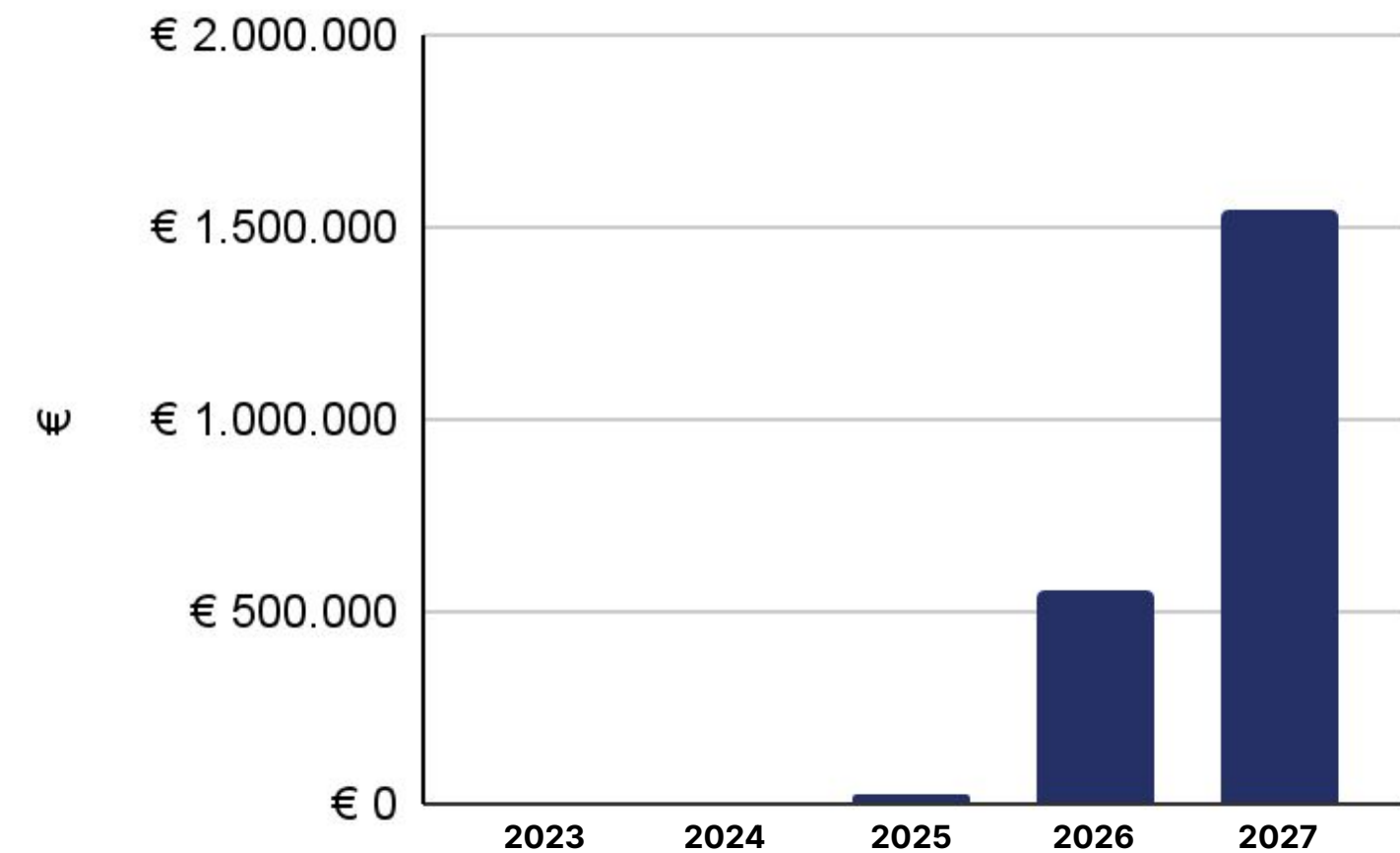
Pubblico
Privato

→ Marketplace

Prodotti complementari
Visite specialistiche

→ Lifestyle Data

Miglioramento algoritmi Dally
Sviluppo prodotti food, pharma, medical
device, research



**Proiezioni con time to market 24 mesi per prodotto DT1
per 3 mercati geografici in 3 anni*



FOUNDERS



**Davide
Angelini**

Prodotto



**Andrea
Balestra**

Operation



**Simone
Cutraro**

Clinica



**Emanuele
Abbate**

Business



BOARD & PARTNERS

Advisory Board



Paolo Colli Franzone

Consulente delle aziende sanitarie e regioni per trasformazione digitale



Sabrina Grigolo

Paziente esperto EUPATI, PhD c. in engagement del paziente



Ursula Bonetti

Paziente esperto EUPATI, FederDiabete Lazio

Incubatori



Azienda Ospedaliero Universitaria Careggi



Associazioni Pazienti



Università

