



 **acquistiamoitaliano.it**
IL CAMBIAMENTO CHE CERCHI. REALMENTE.

STORIE VERE DIETRO OGNI PRODOTTO

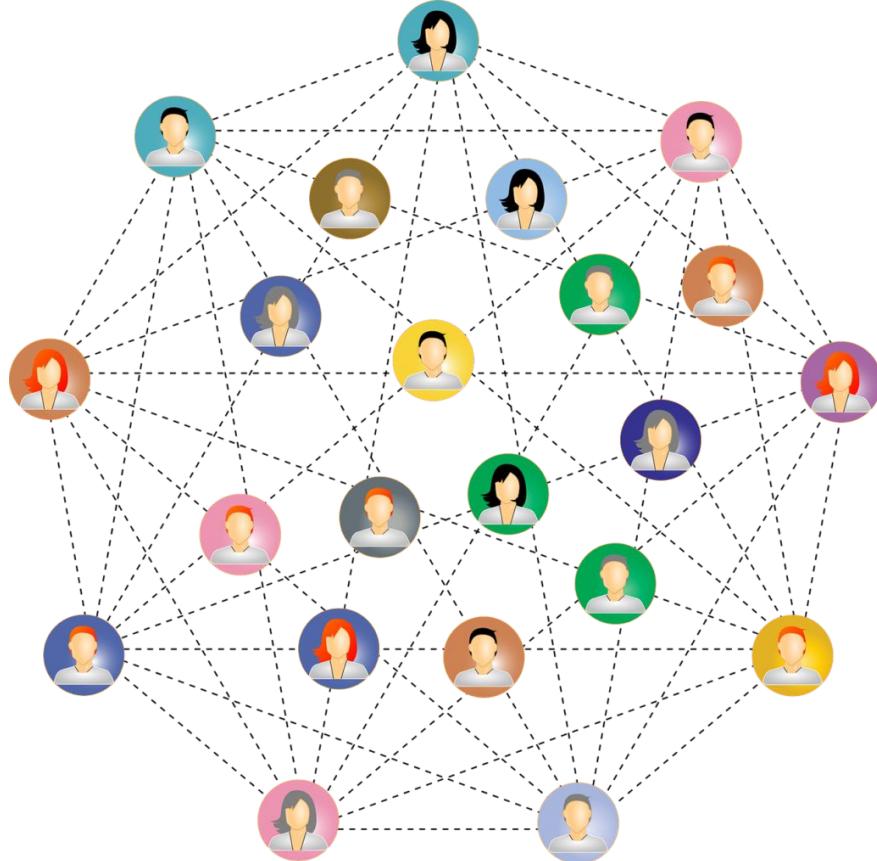
Problema

Le **nuove tecnologie** e i nuovi modelli di business si evolvono velocemente e divorano quote di mercato rispetto ai business più tradizionali.

Competitors molto più organizzati, erodono il fatturato, perché seguono costantemente le evoluzioni dell'innovazione.

Gli **artigiani, i produttori e i piccoli imprenditori** spesso non hanno le competenze, il tempo e a volte anche le risorse per entrare nel mercato online, investire in tecnologie, strategie e marketing.

Essere allineati all'evoluzione digitale è l'unica soluzione per non estinguersi.



Soluzione



Seguendo questo percorso, gli artigiani, i piccoli imprenditori e i produttori potranno attraverso una visione unica, raccontare la propria storia italiana, bersagliare un target profilato ed aprirsi a nuovi mercati.

RACCONTARSI
partendo dalle proprie origini

VALORIZZARSI
bersagliando un target profilato

VENDERE
fidelizzando il cliente

Come funziona

L'artigiano, il produttore o il piccolo imprenditore **carica i propri prodotti su Acquistiamoitaliano.it** presentandoli al cliente consumer.

I Clienti finali che atterrano sulla piattaforma già sono profilati: attraverso una pianificazione di **Marketing** si costruisce uno **storytelling emozionale**, la cui conclusione sensata avviene esclusivamente con un acquisto sul marketplace.

Su Acquistiamoitaliano.it, i prodotti sono **sempre sincronizzati** con le quantità di magazzino dei singoli produttori, con un allineamento delle nuove immagini e dei prezzi.

La gestione dei pagamenti è **integrata** nella piattaforma per garantire una maggiore sicurezza.

Pre e post vendita: fornitori e clienti sempre in contatto per la risoluzione e **l'ottimizzazione della vendita**.

IN UN MONDO CHE STA CAMBIANDO, NOI CREDIAMO NEL POSSIBILE:
UNO SCENARIO IN CUI L'ITALIA SIA LA PROTAGONISTA DEL SUO FUTURO



valori
FIDUCIA

Come nel 1946 abbiamo dato FIDUCIA alla Repubblica Italiana come Popolo, così OGGI è INDISPENSABILE dare FIDUCIA a chi cerca di contribuire alla RINASCITA del nostro Paese.

 acquistiamoitaliano.it
IL CAMBIAMENTO CHE CERCHI. REALMENTE.

Il nostro pensiero



PARLIAMO

A CHI AMA L'ECCELLENZA, LA QUALITÀ, LA POSSIBILITÀ DI CONQUISTARSI IL MEGLIO.

 **acquistiamoitaliano.it**
IL CAMBIAMENTO CHE CERCHI. REALMENTE.

E' UN PROGETTO ITALIANO,
VOLUTO DAGLI ITALIANI CHE

VOGLIONO RICONOSCERE
IL VALORE
delle PROPRIE IMPRESE



CREDIAMO

IN UNA **SOSTENIBILITÀ CIRCOLARE**, IN CUI DELLE *reali esigenze* ALIMENTANO UN SISTEMA DI AZIENDE ITALIANE CHE HANNO POSTO IN PRIMO PIANO IL VALORE DELLE IDEE, E CHE **VIVONO IL PROPRIO PROGETTO** *come una missione.*

RISCOPRIAMO LA **SAGGEZZA DEL PASSATO** E
ANDIAMO DRTTI, VERSO LA RISCOPERTA DI
UN MODELLO ECONOMICO SOCIALE SOSTENIBILE.

NON SIAMO UTOPISTICI, CREDIAMO **NEL POSSIBILE:** UNO SCENARIO IN CUI **L'ITALIA POSSA E DEBBA ESSERE LA PROTAGONISTA** del suo **futuro.**
Perchè adattarci ad offerte da noi distanti, *se noi siamo qui e ora?*

— **NON FACCIAMOCI CAMBIARE, CAMBIAMO NOI IL MONDO** —

LA NOSTRA PROPOSTA

*si DIFFERENZIA
da tutte le altre*

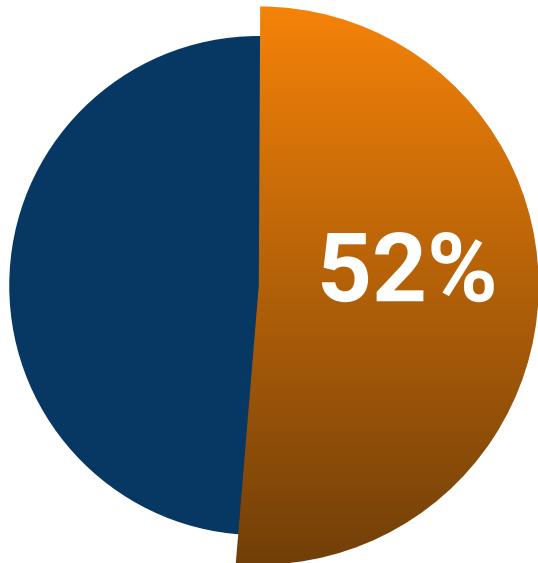
PERCHE' NON STIAMO SEMPLICEMENTE OFFRENDO UN PRODOTTO DI QUALITA', STIAMO ASPIRANDO,
ALLA **VALORIZZAZIONE DEL "FATTO IN ITALIA"** E ALLA **SENSIBILIZZAZIONE**
DEL SOSTEGNO DELLA **PARTE SANA ED ONESTA** DELLA NOSTRA ECONOMIA.

PER NOI, CHI SUPPORTA L'ECONOMIA INTERNA E' UN PROTAGONISTA,
E' UN ATTORE, E' UN **EROE** CHE PUO' CAMBIARE IL FUTURO ITALIANO
premiando le aziende etiche e meritevoli CHE HANNO POSTO
L'ECOSOSTENIBILITA' COME PARTE DEL RISULTATO.



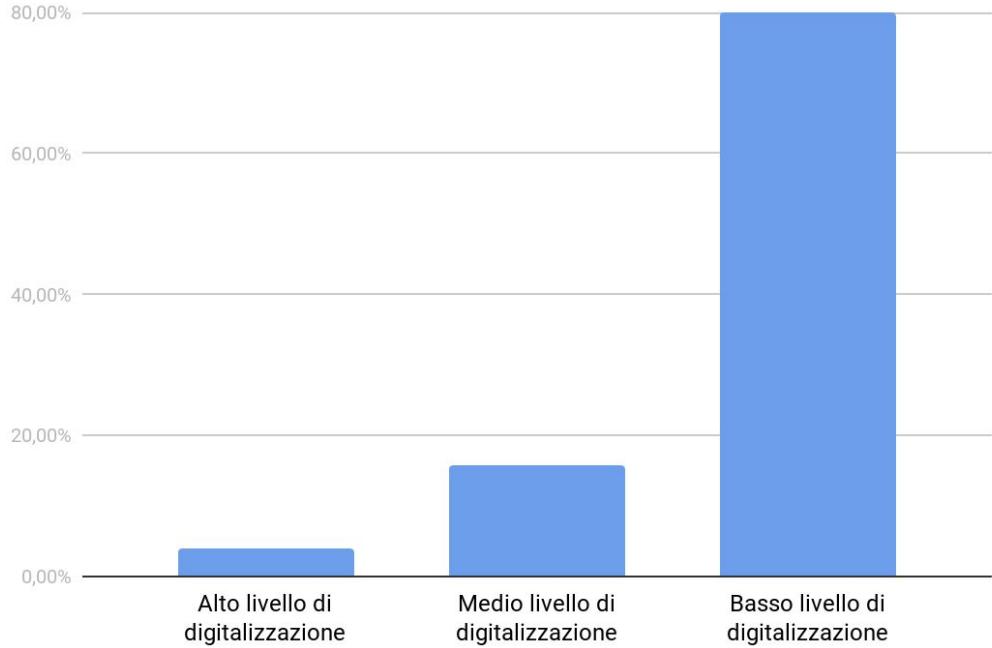
Mercato

PMI Italia
Artigiani e piccoli produttori



Fonte:
Confcommercio

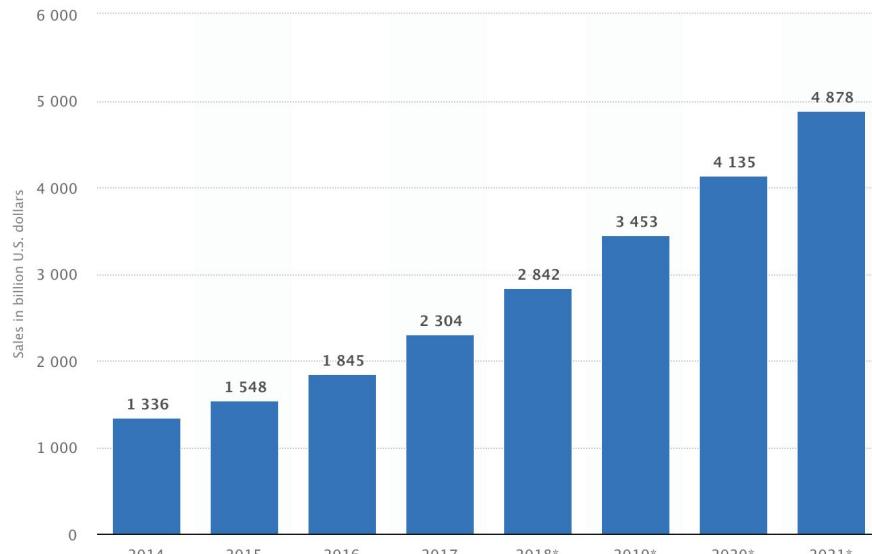
Livello di digitalizzazione PMI Italia



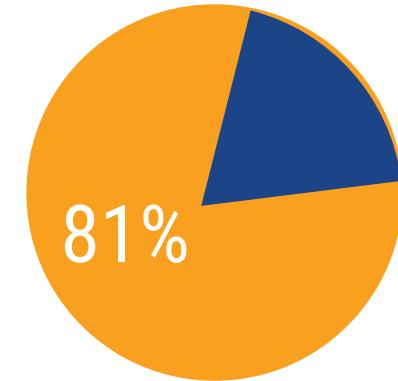
Fonte: Istat

Mercato

Vendite al dettaglio di e-commerce nel mondo dal 2014 al 2021



© Statista 2019



Nel quarto trimestre del 2020, i **marketplace** hanno registrato un **incremento** dell'81% su base annua, **più del doppio** del tasso generale dell'e-commerce

Competitors

[amazon.com](https://www.amazon.com)



COMMERCIO VIRTUOSO 

I limiti dei Competitors

Come abbiamo appena analizzato, esistono altre soluzioni simili alla nostra, ma non garantiscono tutta la gestione del percorso di acquisto.

Nello specifico:



Offrono prodotti e fornitori con scarso valore aggiunto

Non danno nessuna assistenza e formazione agli utenti

Non hanno processi automatizzati per gli aspetti più delicati

Non è presente alcun fattore umano nel rapporto con il cliente

Non hanno una gestione pagamenti sicura

Partnership



Microsoft Azure



LEMONWAY



per la tecnologia utilizzata

per la gestione dei pagamenti

come incubatore di startup certificato

I nostri numeri

In soli 5 mesi, abbiamo raggiunto i seguenti obiettivi:

10000
prodotti attivi

500
fornitori e oltre...

20000
clienti fidelizzati



Modello di Business

La nostra offerta commerciale è
estremamente semplice:

CANONE MENSILE

19,90€

PACCHETTI MARKETING

Da 99€ a 499€

10% sul venduto

Go to Market

La nostra strategia di lancio

Fase 1

Fase 2

Fase 3

Acquisizione fornitori
attraverso canali di
ricerca tradizionali,
conoscenza o contatti
acquisiti in precedenza

Acquisizione fornitori
attraverso attività di
marketing digitale come:
Social, SEO, Advertising,
Email marketing

Acquisizione clienti
attraverso attività di
marketing digitale come:
Social, SEO, Advertising,
Email marketing



Obiettivi 2021

1.000 Fornitori

50.000 Prodotti caricati

30.000 Clienti fidelizzati

100.000 Ordini annui

Il Team

**MASSIMILIANO
CATALANO**



CEO & Founder

**VALENTINA
DE PONTE**



Responsabile
Relazioni Istituzionali

**MARIO
DE LUCIA**



Co-Founder &
Marketing Specialist

**ANDREA
SCIPIO**



Co-Founder &
Full Stack Developer

**ELIO SIMONE
MICALIZZI**



Marketing &
Brand Manager

**MARTINA LA
GATTA**



Direttore Creativo

**ANTONIETTA
TAGLIALATELA**



E-commerce
manager

**FRANCESCO
ALBARANO**



Customer Care



acquistiamoitaliano.it

IL CAMBIAMENTO CHE CERCHI. REALMENTE.

Il Marketplace più vicino agli Italiani.

Grazie!