



 **acquistiamoitaliano.it**  
IL CAMBIAMENTO CHE CERCHI. REALMENTE.

STORIE VERE DIETRO OGNI PRODOTTO

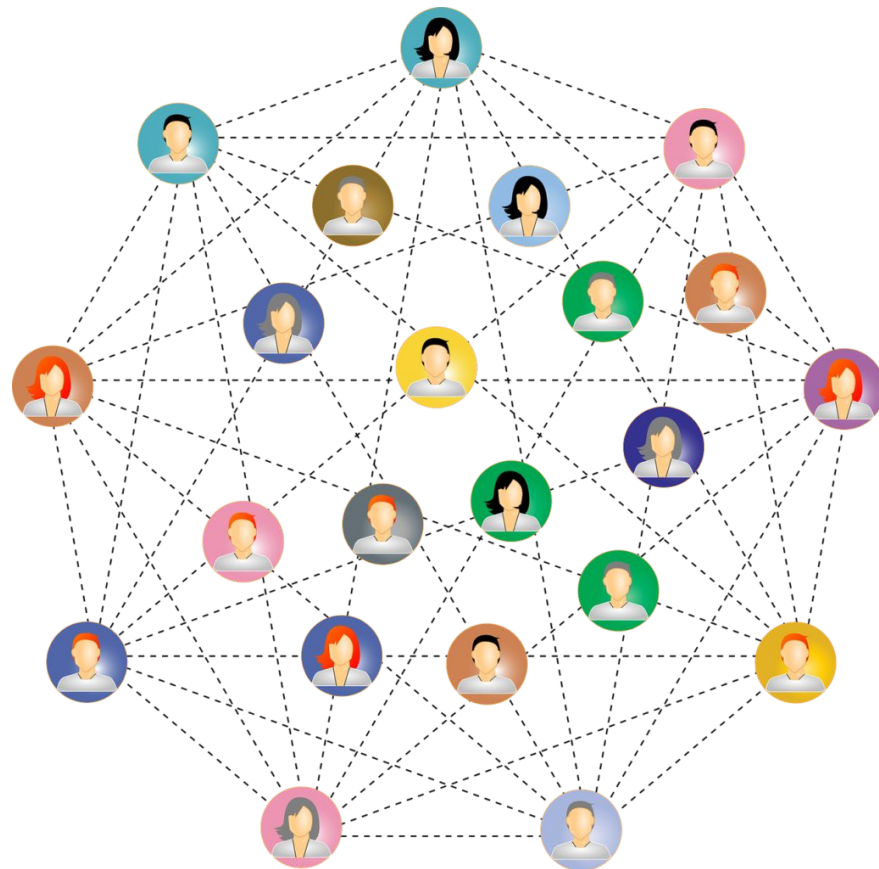
# Problema

Le **nuove tecnologie** e i nuovi modelli di business si evolvono velocemente e divorano quote di mercato rispetto ai business più tradizionali.

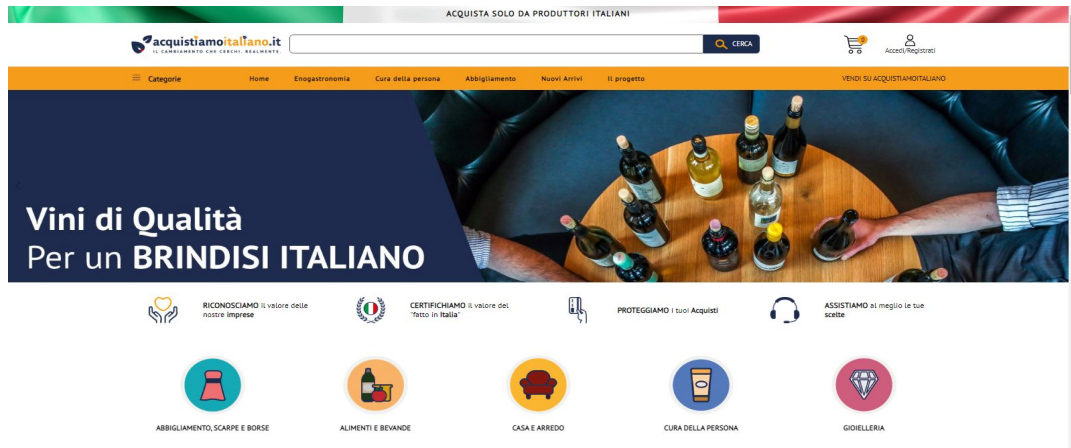
**Competitors** molto più organizzati, erodono il fatturato, perché seguono costantemente le evoluzioni dell'innovazione.

Gli **artigiani**, i **produttori** e i **piccoli imprenditori** spesso non hanno le competenze, il tempo e a volte anche le risorse per entrare nel mercato online, investire in tecnologie, strategie e marketing.

Essere allineati all'evoluzione digitale è l'unica soluzione per non estinguersi.



# Soluzione



## RACCONTARSI

partendo dalle proprie origini

## VALORIZZARSI

bersagliando un target profilato

## VENDERE

fidelizzando il cliente

*Seguendo questo percorso, gli artigiani, i piccoli imprenditori e i produttori potranno attraverso una visione unica, raccontare la propria storia italiana, bersagliare un target profilato ed aprirsi a nuovi mercati.*

# Come funziona

L'artigiano, il produttore o il piccolo imprenditore **carica i propri prodotti su Acquistiamoitaliano.it** presentandoli al cliente consumer.

I Clienti finali che atterrano sulla piattaforma già sono profilati: attraverso una pianificazione di **Marketing** si costruisce uno **storytelling emozionale**, la cui conclusione sensata avviene esclusivamente con un acquisto sul marketplace.

Su Acquistiamoitaliano.it, i prodotti sono **sempre sincronizzati** con le quantità di magazzino dei singoli produttori, con un allineamento delle nuove immagini e dei prezzi.

La gestione dei pagamenti è **integrata** nella piattaforma per garantire una maggiore sicurezza.

Pre e post vendita: fornitori e clienti sempre in contatto per la risoluzione e **l'ottimizzazione della vendita.**

IN UN MONDO CHE STA CAMBIANDO, NOI CREDIAMO NEL POSSIBILE:  
UNO SCENARIO IN CUI L'ITALIA SIA LA PROTAGONISTA DEL SUO FUTURO



*valori*  
**FIDUCIA**

Come nel 1946 abbiamo dato FIDUCIA alla Repubblica Italiana come Popolo, così OGGI è INDISPENSABILE dare FIDUCIA a chi cerca di contribuire alla RINASCITA del nostro Paese.



# Il nostro pensiero

PARLIAMO

A CHI AMA L'ECCELLENZA, LA QUALITA', LA POSSIBILITA' DI CONQUISTARSI IL MEGLIO.

 **acquistiamoitaliano.it**  
IL CAMBIAMENTO CHE CERCHI. REALMENTE.

---

E' UN PROGETTO ITALIANO,  
VOLUTO DAGLI ITALIANI CHE

VOGLIONO RICONOSCERE  
**IL VALORE**  
delle PROPRIE IMPRESE

---



# CREDIAMO

IN UNA **SOSTENIBILITA' CIRCOLARE**, IN CUI DELLE *reali esigenze*  
ALIMENTANO UN SISTEMA DI AZIENDE ITALIANE CHE HANNO  
POSTO IN PRIMO PIANO IL VALORE DELLE IDEE, E CHE  
**VIVONO IL PROPRIO PROGETTO** *come una missione.*

RISCOPRIAMO LA SAGGEZZA DEL PASSATO E  
ANDIAMO DRITTI, VERSO LA RISCOPERTA DI  
UN MODELLO ECONOMICO SOCIALE SOSTENIBILE.

NON SIAMO UTOPISTICI, CREDIAMO **NEL POSSIBILE**: UNO SCENARIO IN CUI  
**L'ITALIA POSSA E DEBBA ESSERE LA PROTAGONISTA** del suo futuro.  
Perchè adattarci ad offerte da noi distanti, *se noi siamo qui e ora?*

— **NON FACCIAMOCI CAMBIARE, CAMBIAMO NOI IL MONDO** —



# LA NOSTRA PROPOSTA *si DIFFERENZIA da tutte le altre*

PERCHE' NON STIAMO SEMPLICEMENTE OFFRENDO UN PRODOTTO DI QUALITA', STIAMO ASPIRANDO,  
ALLA VALORIZZAZIONE DEL "FATTO IN ITALIA" E ALLA SENSIBILIZZAZIONE  
DEL SOSTEGNO DELLA PARTE SANA ED ONESTA DELLA NOSTRA ECONOMIA.

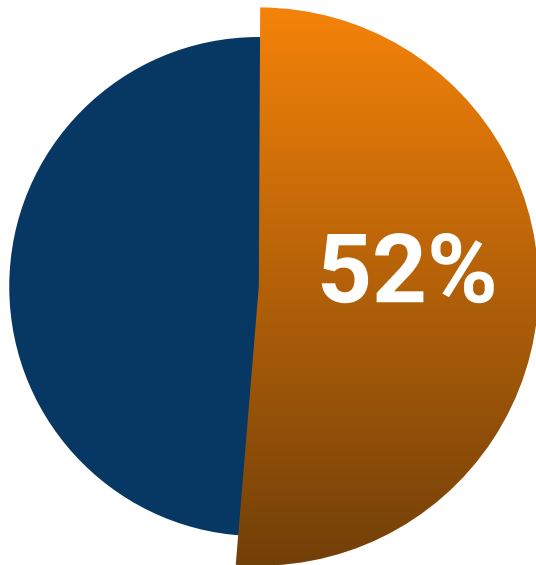
PER NOI, CHI SUPPORTA L'ECONOMIA INTERNA E' UN PROTAGONISTA,  
E' UN ATTORE, E' UN EROE CHE PUO' CAMBIARE IL FUTURO ITALIANO  
*premiando le aziende etiche e meritevoli* CHE HANNO POSTO  
L'ECOSOSTENIBILITA' COME PARTE DEL RISULTATO.





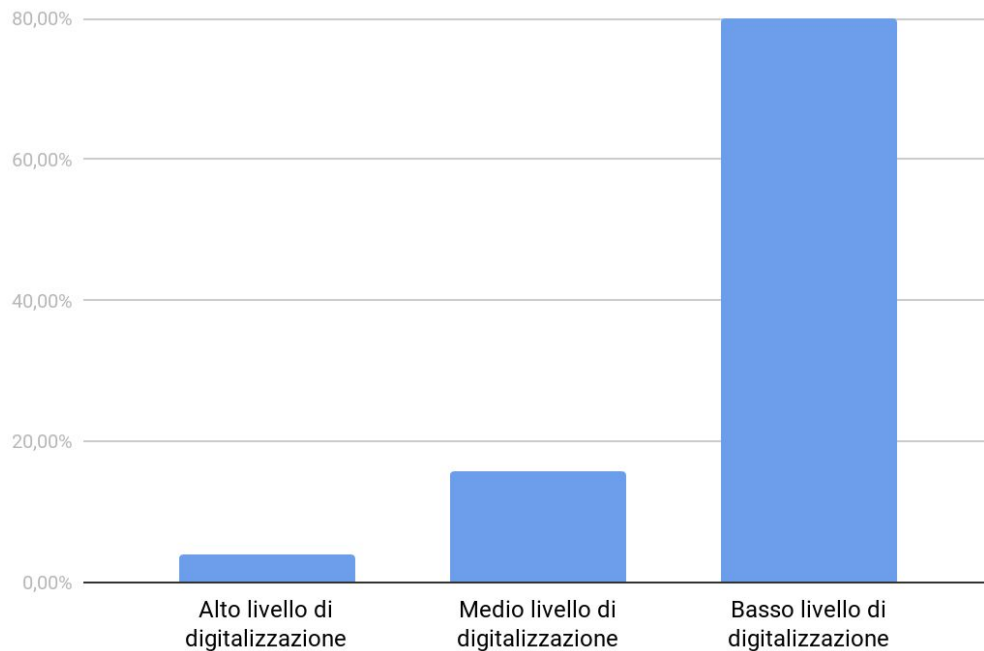
# Mercato

PMI Italia  
Artigiani e piccoli produttori



Fonte:  
Confcommercio

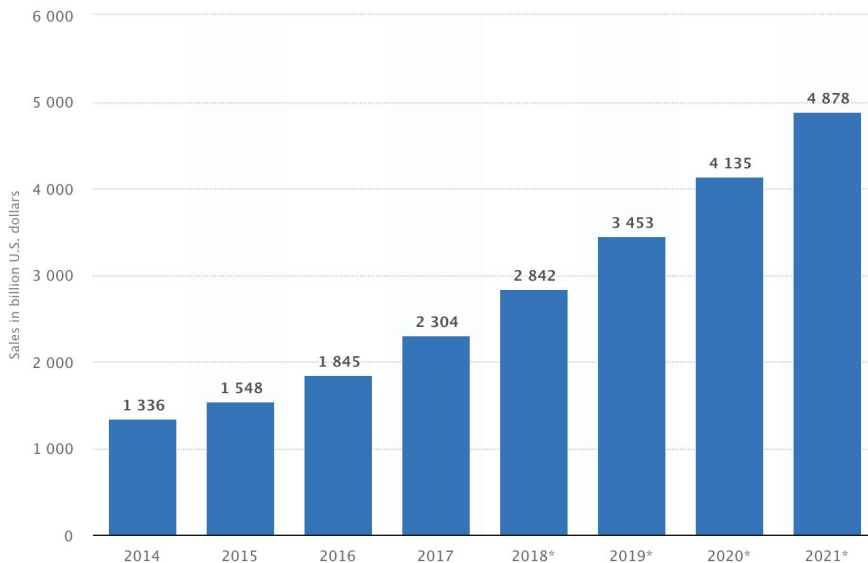
Livello di digitalizzazione PMI Italia



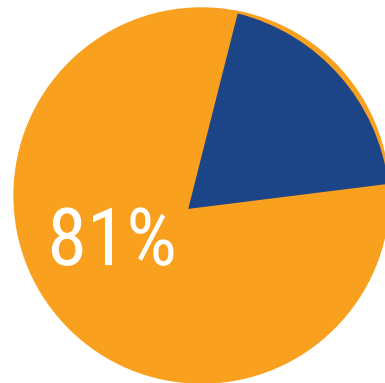
Fonte: Istat

# Mercato

Vendite al dettaglio di e-commerce nel mondo dal 2014 al 2021



© Statista 2019



Nel quarto trimestre del 2020, i **marketplace** hanno registrato un **incremento** dell'81% su base annua, **più del doppio** del tasso generale dell'e-commerce

# Competitors

**amazon.com**



**COMMERCIO  
VIRTUOSO** 



# I limiti dei Competitors

Come abbiamo appena analizzato, esistono altre soluzioni simili alla nostra, ma non garantiscono tutta la gestione del percorso di acquisto.

Nello specifico:



**Offrono prodotti e fornitori con scarso valore aggiunto**

**Non danno nessuna assistenza e formazione agli utenti**

**Non hanno processi automatizzati per gli aspetti più delicati**

**Non è presente alcun fattore umano nel rapporto con il cliente**

**Non hanno una gestione pagamenti sicura**

# Partnership



per la tecnologia utilizzata

per la gestione dei pagamenti

come incubatore di startup certificato



# I nostri numeri

In soli 5 mesi, abbiamo raggiunto i seguenti obiettivi:

**10000**

prodotti attivi

**500**

fornitori e oltre...

**20000**

clienti fidelizzati



# Modello di Business

La nostra offerta commerciale è  
estremamente semplice:

CANONE MENSILE

19,90€

PACCHETTI MARKETING

Da 99€ a 499€

10% sul venduto

# Go to Market

La nostra strategia di lancio





# Obiettivi 2021

**1.000** Fornitori

**50.000** Prodotti caricati

**30.000** Clienti fidelizzati

**100.000** Ordini annui



# Il Team

**MASSIMILIANO  
CATALANO**



CEO & Founder

**MARIO  
DE LUCIA**



Co-Founder &  
Marketing Specialist

**ANDREA  
SCIPIO**



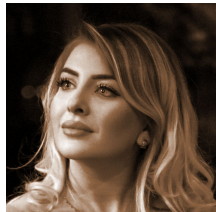
Co-Founder &  
Full Stack Developer

**ELIO SIMONE  
MICALIZZI**



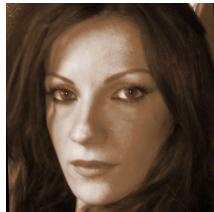
Marketing &  
Brand Manager

**VALENTINA  
DE PONTE**



Responsabile  
Relazioni Istituzionali

**ANTONIETTA  
TAGLIALATELA**



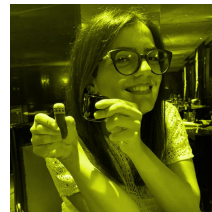
E-commerce  
manager

**FRANCESCO  
ALBARANO**



Customer Care

**MARTINA LA  
GATTA**



Direttore Creativo



Il Marketplace più vicino agli Italiani.

Grazie!